

UNIVERSIDAD INCA GARCILASO DE LA VEGA

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS Y CIENCIAS ECONÓMICAS



TESIS

EL IMPACTO DEL DESEMPLEO EN LA INFLACIÓN SEGÚN LA CURVA DE PHILLIPS

EN EL PERÚ, PERÍODO 2003-2017

Presentado por:

BACH. ECO. JENI ESTEFANI ALVAREZ SONO

BACH. ECO. LIZBETH CONSUELO CALIXTRO NAVARRO

Para optar el título profesional de:

Economista

LIMA – PERÚ

2019

DEDICATORIA

Lo dedicamos a Dios y a nuestras familias que estuvieron con nosotros en las etapas más importantes de nuestras vidas.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a Dios, a nuestros Padres y a todas las personas que nos apoyaron incondicionalmente a lo largo de nuestra carrera profesional, como son nuestros profesores, nuestros compañeros y grandes amigos.

PRESENTACIÓN

Señores miembros del Jurado Dictaminador:

En cumplimiento a las disposiciones contenidas en el Reglamento de Grados y Títulos de la **Facultad de Ciencias Administrativas y Ciencias Económicas de la Universidad Inca Garcilaso de la Vega**, presento a vuestra consideración la tesis titulada: **“El Impacto del Desempleo en la Inflación según La Curva de Phillips en el Perú, Periodo 2003-2017”** con el propósito de obtener el **título profesional de Economista**.

Espero que la presente tesis sea de su satisfacción y sirva de fuente de conocimiento para los estudiantes y futuros profesionales de la Carrera de Economía.

Lima, marzo del 2019

ÍNDICE

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
PRESENTACIÓN.....	iv
ÍNDICE.....	v
INDICE DE TABLAS.....	vii
INDICE DE GRÁFICOS.....	viii
RESUMEN.....	ix
ABSTRACT.....	x
INTRODUCCIÓN.....	xi
CAPÍTULO I PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	1
1.1 Situación Problemática.....	1
1.2 Problemas de la Investigación.....	3
1.2.1Problema General.....	3
1.2.2Problemas Específicos.....	3
1.3 Justificación.....	4
1.3.1Justificación teórica.....	4
1.3.2Justificación práctica.....	4
1.4 Objetivos de la Investigación.....	5
1.4.1Objetivo General:.....	5
1.4.2Objetivos específicos.....	5
CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO.....	6
2.1 Antecedentes de la Investigación.....	6
2.2 Bases Teóricas.....	15
2.3 Glosario de Términos.....	51
CAPÍTULO III HIPÓTESIS Y VARIABLES.....	55
3.1 Hipótesis General.....	55
3.2 Hipótesis Específicas.....	55
3.3 Identificación de Variables.....	55
3.4 Operacionalización de variables.....	56
3.5 Matriz de Consistencia.....	57

CAPÍTULO IV METODOLOGÍA	58
4.1 Tipo de la Investigación	58
4.2 Nivel de investigación	58
4.3 Diseño de la investigación	59
4.4 Unidad de análisis	60
4.5 Población de estudio	60
4.6 Tamaño de muestra	61
4.7 Selección de muestra	61
4.8 Técnicas de recolección de datos	61
4.9 Análisis e interpretación de la información	62
CAPÍTULO V PRESENTACIÓN DE RESULTADOS.....	63
5.1 Análisis e Interpretación de Resultados	64
5.2 PRUEBA DE HIPOTESIS	70
DISCUSIÓN DE LOS RESULTADOS	81
CONCLUSIONES	83
RECOMENDACIONES.....	84
BIBLIOGRAFÍA	85

INDICE DE TABLAS

Tabla 1	Impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips	79
Tabla 2	El Impacto de la tasa de inflación esperada sobre la tasa de inflación según la Curva de Phillips	81
Tabla 3	Relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo.....	82
Tabla 4	Periodo 2003q1-2007q4.....	85
Tabla 5	Periodo 2008q1-2012q4.....	86
Tabla 6	Periodo 2013q1-2017q4.....	88

INDICE DE GRÁFICOS

Grafico 1 Desempleo	77
Grafico 2 Inflación.....	78
Grafico 3 Impacto del desempleo en la inflacion según la Curva de Phillips	79
Grafico 4 El Impacto de la tasa de inflación esperada sobre la tasa de inflación según la Curva de Phillips.....	81
Grafico 5 Periodo 2003q1-2007q4.....	84
Grafico 6 Periodo 2008q1-2012q4.....	86
Grafico 7 Periodo 2013q1-2017q4.....	88

RESUMEN

La presente tesis titulada: “**El Impacto del Desempleo en la Inflación según La Curva de Phillips en el Perú, Periodo 2003-2017**” es de enfoque cuantitativo, tipo aplicada, de nivel explicativo, descriptivo, correlacional y diseño no experimental.

La población de la investigación estuvo constituida por las tasas de desempleo e inflación del Perú a lo largo de un periodo de tiempo.

Recogiendo datos para ver cómo se comportan las variables Desempleo e Inflación, se prefirió como técnica de Análisis Documental teniendo como fuentes informes, cuadros estadísticos, información cuantitativa, y otros, e instrumentos de recolección de Datos utilizando un programa econométrico para observar el comportamiento de las variables en estudio.

El análisis de resultados se realizó mediante un programa econométrico, para poder interpretar adecuadamente los resultados de causalidad y correlación.

La presentación de los resultados fue mediante tablas y gráficos, posteriormente para contrastar la hipótesis se aplicó la técnica econométrica, demostrando la hipótesis general donde la (V1) Desempleo se relaciona indirecta y negativamente con la (V2) Inflación en el Perú, periodo 2003-2017.

Para finalizar se presentan las conclusiones y recomendaciones como propuestas de la investigación.

Palabras claves: Tasa de Desempleo, Tasa de Inflación, Tasa de Inflación Esperada, Curva de Phillips.

ABSTRACT

This thesis entitled: "The Impact of Unemployment on Inflation according to the Phillips Curve in Peru, Period 2003-2017" is a quantitative approach, applied type, explanatory level, descriptive, correlational and non-experimental design.

The population of the investigation was constituted by the unemployment and inflation rates of Peru over a period of time.

Collecting data to see how the variables Unemployment and Inflation behave, it was preferred as a technique of Documentary Analysis having as sources reports, statistical tables, quantitative information, and others, and data collection instruments using an econometric program to observe the behavior of variables under study.

The analysis of results was carried out through an econometric program, in order to properly interpret the results of causality and correlation.

The presentation of the results was through tables and graphs, later to test the hypothesis the econometric technique was applied, demonstrating the general hypothesis where the (V1) Unemployment is indirectly and negatively related to the (V2) Inflation in Peru, 2003- 2017.

Finally, conclusions and recommendations are presented as research proposals.

Keywords: Unemployment Rate, Inflation Rate, Expected Inflation Rate, Phillips Curve.

INTRODUCCIÓN

Si hablamos de inflación y desempleo en el Perú, esto conlleva a mencionar las decisiones de política monetaria y política fiscal que se han tomado y los efectos que lograron durante todo este tiempo.

La Curva de Philips es la teoría que nos permitirá la ejecución del presente trabajo, esta teoría tiene origen con el economista Alban William Housego Phillips (1914-1975), el menciona que no es posible hallar sincronizada mente un elevado nivel de empleo y una mínima tasa de inflación, así que la política económica del gobierno tomaría una decisión para combinar ambas tasas para lograr una mejoría en la función económica.

La Presentación de este estudio tiene como objetivo determinar el impacto del Desempleo en la Inflación según la Curva de Phillips, teniendo en cuenta los capítulos siguientes:

En el **capítulo I**, se identificó el planteamiento del problema, se conoce los conceptos de la Curva de Phillips y sus Variables que intervienen, es de suma importancia saber de qué manera va variación del desempleo afecta a la variación de la inflación, saber cuál es el impacto que genera, si es significativo para lograr saber si la teoría de Phillips está relacionada a la realidad, por eso en esta investigación se toman datos actuales.

En el **capítulo II**, presentamos el marco teórico de la investigación; contiene los antecedentes relacionados con el problema de investigación; internacional, nacional y local así mismo la información teórica de las variables a estudiar con la finalidad de enriquecer dicha investigación.

En el **capítulo III**, presentamos las hipótesis y variable; En este capítulo se presenta los supuestos que ayudarán a resolver el problema de la investigación, así mismo estableceremos indicadores para facilitar la medición de las dimensiones de cada una de nuestras variables.

En el **capítulo IV**, presentamos la metodología de la investigación, mediante la cual nos da a conocer el método que emplearemos que en este caso es el descriptivo explicativo correlacional, que consiste en describir, analizar e interpretar sistemáticamente un conjunto de hechos relacionados con otras variables tal como se dan en el presente trabajo de investigación, así mismo el diseño de la investigación es no experimental longitudinal; decimos que nuestra investigación es longitudinal porque recolectamos series de tiempo, en cierto periodo y es correlacional porque se orienta a la determinación del grado de relación existente entre dos variables de interés en una misma muestra de sujeto o el grado de relación entre dos fenómenos o eventos observados.

En el **capítulo V**, encontrará la presentación de resultados, en este capítulo desarrollaremos el análisis e interpretación de los resultados obtenidos mediante la econometría para determinar la influencia entre ambas variables, a su vez demostraremos las hipótesis planteadas.

Las conclusiones y recomendaciones se realizan con el propósito de identificar la significancia de la variación de la inflación con respecto a la variación del desempleo.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Situación Problemática

La inflación es un incremento sostenible de los precios en el mercado en un cierto periodo temporal, en la cual su poder adquisitivo del dinero disminuye.

Según Krugman, Wells (2007). El ciudadano normal ve que la inflación reduce el valor de su salario. Sin embargo, los economistas argumentan que la inflación aumenta el salario nominal, con lo que no reduce automáticamente el poder adquisitivo de los hogares.

El desempleo también conocido como paro hace referencia a la situación del ciudadano siendo mayor de edad, teniendo capacidad y deseo de trabajar que carece de un lugar laboral, por decirlo de otra manera ocio involuntario.

Según Samuelson (2006). Las personas que se encuentran trabajando forman parte del empleo, las personas que están en búsqueda de trabajo forman parte del desempleo; las personas que no se encuentran trabajando y que no buscan uno, no forman parte de la fuerza laboral. Para hallar la tasa de desempleo se divide la cantidad de desempleados entre el total de la fuerza laboral.

Al igual que otras ciudades de América Latina, en el siglo pasado, y la primera década del actual siglo XXI, el Perú ha sufrido etapas inflacionarias que han dado lugar a procesos de desempleo. Los respectivos Gobiernos de Turno, Populistas y Dictatoriales por un desmedido gasto agregado, nos llevaron a encontrarnos en un estado de inflación y

también hiperinflación en el Perú, que en su mayoría fueron resueltos por programas que han logrado disminuir la inflación, pero con mayor desempleo sostenible, tanto regional como nacional.

La variación anual de la inflación, correspondiente al periodo enero-diciembre del 2018, fue de 2.19%, con una tasa promedio mensual de 0.18%. Al compararlo con los tres años anteriores, se presenta mayor al del año 2017 (1.36%), pero en un nivel inferior a los registrados en los años 2016 (3.23%) y 2015 (4.40%).

Tasa de desempleo para Perú se mantuvo en 4,5% durante el 2018. Perú es uno de los dos países que mantuvieron constante este indicador. La región termina el 2018 con una tasa menor respecto al 2017 y deja atrás una racha de 3 años al alza, según OIT.

Casi siempre la atención de los individuos esta reducida a los problemas más resaltantes de su país, como los conflictos y la corrupción entre nuestras autoridades en el ámbito político, poderes ejecutivos y legislativos. Con todo esto, en su mayoría dejamos de lado temas no resaltante, pero de mucha importancia que van de la mano con la calidad de vida que se tiene, ignoramos información que nos ayuda a saber el estado de nuestro país, nuestra situación económica, como la inflación, la tasa de desempleo, el nivel de vida que llevamos.

Situaciones que pueden darse si se empeora el panorama, se generaría crisis económica con subidas de precios, desempleo y aumentaría la tasa de subempleo, bajos ingresos en la canasta familiar, etc.

Acciones por las cuales se pueda controlar los posibles riesgos que el Banco Central de Reserva del Perú (BCR) mantenga la tasa de interés de referencia óptima; manteniendo también la posición expansiva de la política monetaria en tanto las

expectativas de inflación permanezcan ancladas en un entorno en el que el nivel de actividad económica se encuentre debajo de su potencial.

No hay duda que en cuanto mayor riqueza tenga el Estado por lo que tenemos un mayor número de trabajadores y empleados adecuadamente, habrá un mayor consumo; también se fomentará el ahorro y, paralelo a esto, el número de empresas, lo que ayudará también a crecimiento económico del país.

Sin embargo, el desinterés se ve reflejado en la poca inversión que realiza el gobierno, es por tal motivo que esto causa inestabilidad laboral (desempleo) en el Perú.

1.2 Problemas de la Investigación

La problemática de descubrir el impacto del desempleo en la inflación en el periodo 2003-2017, nos permitirá proponer las siguientes preguntas, que nos ayudaran a desarrollar el estudio.

1.2.1 Problema General

¿Cómo la inflación y el desempleo explican la forma y consistencia de la Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017?

1.2.2 Problemas Específicos

Para sistematizar el problema arriba descrito, nos planteamos las siguientes sub preguntas:

- a) ¿En qué medida la tasa de inflación esperada impacta a la tasa de inflación actual según la curva de Phillips ampliada en la economía peruana, periodo 2003-2017?
- b) ¿En qué medida la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según la Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017?
- c) ¿En qué medida se relaciona la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4?

1.3 Justificación

1.3.1 Justificación teórica

La investigación nos servirá para analizar la evolución y descubrir cuál es el impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips en el Perú, periodo 2000-2017.

1.3.2 Justificación práctica

Las propuestas desarrolladas servirán para justificar con el análisis práctico correlacional, demostrar la consistencia o inconsistencia de la teoría de la curva de Phillips y el impacto del desempleo en la inflación del Perú, periodo 2000-2017.

Siendo útil para futuras investigaciones de estudiantes e investigadores donde puedan ser utilizado como referencia o que realicen investigaciones comparativas donde se pueda tomar decisiones para políticas de empleo.

1.4 Objetivos de la Investigación

1.4.1 Objetivo General:

Demostrar el impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips en el Perú, periodo 2003-2017.

1.4.2 Objetivos específicos

- a) Analizar si la tasa de inflación esperada impacta a la tasa de Inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017.
- b) Analizar si la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017.
- c) Analizar si se relaciona la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4.

CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes de la Investigación

2.1.1 Antecedentes Internacionales

Vargas (2016) en su investigación concluye:

Es necesario recalcar que la economía boliviana se ha embarcado después de mucho tiempo en la senda de un crecimiento económico con cifras positivas, pero se debería realizar estudios económicos con el propósito de que este crecimiento no sea de carácter coyuntural y aprovechar de manera eficaz tanto los recursos renovables como los no renovables con el propósito de generar una diversificación positiva en los diferentes sectores económicos y de esa manera tratar de que este ritmo de crecimiento se haga sostenible a través del tiempo. Todavía queda mucho trabajo por realizar en cuanto a encaminar a Bolivia por un sendero de crecimiento mucho más estable que sea sostenible en el tiempo, es imprescindible mejorar la calidad de las exportaciones, que ya no sean solo de materias primas, sino que se les incluya valor agregado con el propósito de generar mayores índices de empleo a nivel nacional y de esta manera se pueda mejorar la calidad de vida de los agentes económicos que menos recursos obtienen. Es una tarea pendiente para las diferentes autoridades tanto del Ejecutivo, así como para el Empresariado Privado Nacional. (pp.94)

Rosende, Tapia, Fuentes (2013) en su investigación concluye:

En el presente trabajo se analiza la conducta del movimiento inflacionaria en República Dominicana de los finales 30 años. El desenlace señala que la inflación ha

tenido una reducción y se volvió permanente, parecido a terceras economías en Latinoamérica y el mundo. La mecánica de la inflación varía en diferentes periodos de tiempo, por lo que los modelos comunes como la Curva de Phillips pueden perder la predicción anticipada. Por eso, utilizamos nuevos modelos actuales niveles de inflación con mayor permanencia, así tal cual utilizamos los últimos libros actualizados para Economía avanzada. El presente trabajo examina las causas de la inflación dominicana iniciando por los presentes modelos.

El manejo de la política monetaria es importante para tener seguridad y generar la estabilidad económica de los países. Es decir; una estimación con mayor precisión de los modelos que dirige la política económica es de importancia absoluta. El presente modelo sugerido aparente un útil inicio puesto que las variaciones que acontece la mecánica de inflación de la economía dominicana y el mundo, sucediendo que Republica Dominicana posee una fijación de precios, los modelos tasados presente texto genera un aumento en la significancia de la modelación de la inflación así obtener una mejor aplicación de la política monetaria. (pp.31-33)

Agudelo (2015) en su investigación concluye:

Según la conclusión del presente análisis, es válido tener en cuenta en el momento que se evalúa el vínculo de las remesas acerca de la economía mediante las variables macroeconómicas, las conclusiones tal vez puedan comprometer el efecto no estimado de variables en distinta condición para que luego no afecte de manera directa las conclusiones. La circunstancia económica y política del estado y el área, el rango del ingreso familiar y de educación, cultural, genero, edad, así de otras. Al

grado de descripción, y conforme con investigaciones citadas con anterioridad, mientras la etapa examinada señala que los inmigrantes colombianos que mandaron mayor cantidad de remesas durante un tiempo mayor, lo realizaron los individuos con un bajo grado de estudios, los que mandaban dinero especialmente a las féminas (76%), el cual el 11.1% superaban los 60 años y la diferencia aproximadamente tenía una edad de 40 años. En este trabajo de análisis se examinó el vínculo de las remesas y las variables macroeconómicas, crecimiento económico, desempleo e inflación. Luego conforme con la conclusión de estas correlaciones, elegirán los departamentos los cuales mostraron correlaciones significativas; luego medir por medio de un modelo, el efecto de los diferentes vínculos de las mencionas variables acerca del crecimiento económico en Colombia entre los años 2001 al 2010. (pp.154-156)

Sánchez (2016) en su investigación concluye:

Al inicio de la valoración de la funcionalidad del desempleo y las predicciones de la inflación, logramos generar mayos funcionalidad de la reducción de bienestar social utilizable a la situación mexicana, con el propósito de poder demostrar si una política económica discrecional con restricciones es eficiente para estabilizar el nivel de precio. Las conclusiones resultaron claramente en beneficio hacia este tipo de política económica, ciertamente si se aplica en consideración a las variables de inflación y desempleo. En esta investigación pudieron examinar cuatro niveles para políticas discrecionales con restricción, en medida de prevención de la inflación (Y) de 1%, 2%, 50% y 98%. Cabe señalar que la conclusión es eficiente de tal manera ya que con estos podrá generar advertencias en temas de política económica en el Banco

de México para un escenario de advertencias y así lograr decidir sobre el mejor resultado en beneficio de los agentes económicos.

Finalmente, estudiar el binomio inflación-desempleo para el caso México es complejo, debido a que como se estableció en el capítulo tres, la ley del Banco de México únicamente enfatiza la estabilidad de precios como una de sus prioridades, por lo tanto, lo que suceda con el desempleo depende del comportamiento de la inflación. (pp.74-76)

Lacalle (2014) en su investigación concluye:

No hay definición experimental que hay correlación positiva entre la inflación y empleo a partir de la globalización de la economía pensamos que estimulando la inflación lograra disminuir desempleo. El consumo no será detenido según la predicción de disminución de precios en Europa, salvo por la minimización de ganancia utilizable mediante la desvalorización interna e incremento de impuestos. Tal desvalorización interna se logra a medida de grandes políticas de demanda que incrementaron falsamente el sueldo. Desde la vista de una balanza comercial dominada, economías de exportación atraen financiación inmediata y logra un impacto multiplicador por encima de lo normal a comparación de otras políticas estimulantes las cuales resultaron con deficiencia en 2008-2011.

La inflación es a medida de un desarrollo económico y el aumento de consumo como en Europa toman políticas que confronten la renta disponible, para lograr un aumento de inflación, pero lo que lograrán será un alza de costos de los artículos importados, además de energía, así sucedió en Japón, disminuyó los salarios reales y se detuvo el

consumo. La finalidad de la política europea, no se enfoca en la inflación, se enfoca en el incremento de la renta disponible. Debido a que no es posible incrementar ficticiamente mediante una medida de influir en un mercado laboral estático, así la solución evidente es disminuir impuestos y lograr una economía liberalizada, añadiendo un impacto a favor hacia la inversión de financiación clara en contra a las decisiones impuestas según un comité en Bruselas. Los resultados erróneos para lograr un desarrollo según la planificación de industriales verdes y desde la burocracia resultaron en déficit, inconsistencia y paro.

Europa tendría que variar el mismo plan de interceder- equivocarse- reincidir por un plan que logre el incremento del ingreso actual, la reserva de dinero y así el consumo. (pp. 74-76).

2.1.2 Antecedentes Nacionales

Baldemaro (2017) en su investigación concluye:

La investigación tiene como finalidad analizar la influencia del esquema de metas de inflación sobre el crecimiento económico de nuestro país. El Banco Central de Reserva del Perú, utiliza el esquema de metas con la finalidad de anclar las expectativas de inflación de los agentes económicos, utilizando a la tasa de interés de referencia como mecanismo de transmisión. La investigación es de tipo aplicado, nivel descriptivo, en la cual se utilizó un diseño de investigación no experimental – de corte longitudinal, que permitió analizar la correlación entre las

variables: Inflación, tipo de cambio, stock de capital y tasa de referencia sobre el comportamiento del PBI, para el periodo 2002 – 2014. El problema ¿Cómo ha influido el esquema de metas de inflación sobre el crecimiento económico peruano en el periodo 2002 hasta el 2014?; cuyo objetivo es: Determinar la influencia del esquema de metas de inflación sobre el crecimiento económico peruano en el periodo 2002- 2014. Los resultados obtenidos en la investigación, están acorde con las teorías planteadas y los trabajos empíricos realizados, lo cual permite evidenciar la efectividad del esquema de meta de inflación sobre el control de la inflación y su impacto en el desempeño del comportamiento económico de nuestro país durante el periodo de estudio. (p.7)

Aliaga (2018) en su investigación concluye:

Cuando el sr. Alan García inicio su mandato en el Perú, en su primer periodo el país se encontraba en una crisis que tuvo como consecuencia un estado de hiperinflación entre los 80' y 90', esto dejo una gran marca en la historia del país. En consecuencia, de este problema, con esta investigación se estima de analizar, identificar el coeficiente de variación de la inflación y el crecimiento con respecto al desempleo peruano durante los años 1980 al 2015. Mediante el análisis de correlación de variables, se pretende mediante un análisis detallar los efectos que causa el estado inflacionario y el crecimiento de la economía en el desempleo, en el cual se observa que su comportamiento ha sido normal a excepción de la volatilidad de la inflación en los años noventa, esta investigación nos ayuda a tener un mejor control en la volatilidad utilizando un filtro llamado Hodrick – Prescott y la prueba de co-

integración de Johansen entre las variables inflación y crecimiento económico que son exógenas y la variable desempleo que es endógena, que nos permiten entenderlo con más claridad. VAR fue el modelo que se empleó por su metodología, por lo que debido a un dato infrecuente no se podía emplear una regresión simple, por lo que para esta investigación se tomó un periodo de tiempo en el cual se presentaron cambios en la economía peruana de manera estructural. Con este estudio se puede verificar que se tiene una relación empírica en un periodo de largo plazo que es a consecuencia de una relación inversa entre las variables ya mencionadas que son tanto endógenas como exógenas, sabiendo que la intervención de la tasa de desempleo no es igual para cada variable, obteniendo un superior reintegro del rezago de la propia variable y el retorno inverso con respecto a las otras variables.

Vera (2017) en su investigación concluye:

La política económica peruana tiene como mandato la estabilidad monetaria entendida como el logro de un nivel de inflación objetivo previamente definido por el Banco Central, para el cumplimiento del mismo tiene como principal herramienta a la tasa de interés de referencia; sin embargo en los últimos años el comportamiento de la tasa de interés tuvo más ajustes de lo proyectado respecto a años anteriores, este trabajo de investigación tiene como objetivo demostrar que un ajuste en la tasa de interés referencial determina el comportamiento de la tasa de inflación; se utilizó el método cuantitativo el cual requiere de datos históricos de la serie de tiempo. Para demostrar la hipótesis se empleó dos metodologías econométricas; la primera, el tradicional Mínimos Cuadrados Ordinarios para la

regresión de la proyección causal entre la tasa de interés referencial y la tasa de inflación, luego se usó la metodología de Vectores Autorregresivos Estructurales, para un análisis de largo plazo. El segundo método el planteado Causalidad de Grenger en el modelo VAR, utilizado para encontrar relaciones de causalidad entre las variables, donde se demostró que la variable dependiente inflación, es decir, que el comportamiento de la tasa de interés referencial utilizando el determinante para el ajuste de la tasa de inflación, así este también influye en un corto plazo en la proyección de la tasa de interés; también se utilizó un modelo econométrico de vectores auto regresivos (VAR), el resultado muestra que un aumento en la inflación en una unidad, la tasa de interés referencial debería incrementar en 0.97 puntos porcentuales además de utilizar la metodología regla de Taylor la cual es una de las herramientas fundamentales del Banco Central desde el 2002 hasta la fecha; el modelo se cierra tomando a la tasa de interés como instrumento de política monetaria y especificando algún tipo de respuesta a la inflación, teniendo como resultado la estimación del valor promedio de la inflación del Perú en los años 2008:1 al 2017:2 de acuerdo a la estimación de la tasa de interés de referencia. (p.10)

Álvaro (2016) en su investigación concluye:

La intención de esta investigación presentada tiene como plan explicar la relación que existe entre el desempleo y la inflación peruana, en este trabajo se utilizaron series de tiempo anuales extraídos del Banco Central de Reserva del Perú y el INEI, entre los años 1995 al 2015. La metodología que se utilizó fue el modelo de David F. Hendry, para hallar esta relación entre la variable desempleo y la variable inflación

se usó este modelo que es autorregresivo de rezagos distribuidos, teniendo como respuesta una relación negativa, inversa, a largo plazo en la economía peruana. (p.7)

Prado y Valencia (2017) en su investigación concluye:

Este trabajo de investigación analiza la presentación y solidez de la Curva de Phillips y si existe una un vínculo significativo del desempleo y la inflación en el Perú durante los años 1980 al 2015. Estableciendo un mecanismo optimo en la política macroeconómica de nuestro país, basado en los resultados obtenidos. Se aplicó la metodología de Mínimos Cuadrados Ordinarios para estimar el modelo de regresión lineal que modela la ecuación de la Curva de Phillips, la estimación se realizó a través del software econométrico Eviews. El comportamiento de las variables inflación y desempleo para el caso peruano a lo largo del periodo de análisis evidencia que no existe una relación significativa, como lo plantea la teoría de la Curva de Phillips, entonces la Inflación en la economía peruana esta explicada por otras variables. Por lo tanto, la relación de estas variables no constituye un instrumento eficiente en la política macroeconómica, según la evidencia empírica. (p.7)

2.2 Bases Teóricas

Se sabe que es central saber cuál es la relación correctamente de la inflación y el desempleo para la política monetaria. Recordemos a Solow (1976), que nos indica que siempre debemos analizar la curva de Phillips representada por una ecuación sencilla, pero que sirve para relacionar la inflación y el desempleo.

La Curva de Phillips emerge de la investigación de experimentales precisiones, además se manifiesta como parte esencial de la evolución macroeconómica, esta teoría ha tenido modificaciones y esclarecimientos, dando lugar a diferentes críticas para su evolución.

Esta teoría tiene distintas versiones que ha estado presente en el análisis económico por muchos años. En lo específico, relaciones de esta naturaleza en la actualidad forman parte de varios modelos econométricos, comenzando por estimación y proyección.

La Curva de Phillips en la economía peruana nos accederá la información del comportamiento inflacionario a un corto plazo, que nos concederá una serie de tiempo a futuro de la inflación en relación a la dinámica del producto, conocer modelos a escala pequeña de manera macro para verificar su viabilidad de teorías políticas: costos de un estado des inflacionario, entender las estrategias de políticas monetarias como inflación targeting, una ideal política monetaria, credibilidad y efectos sobre la prosperidad de las labores políticas.

Conceptualización de la variable Desempleo

El Desempleo

Marx, citado por Neffa (2006) define el desempleo como:

El desempleo, en el pensamiento de Marx, el desempleo cumple un papel fundamental como mecanismo de coerción societal para garantizar la explotación del trabajo por el capital. El desempleo es, en consecuencia, una anormalidad universal y de permanencia presente para las economías capitalistas. "Este exceso de población logra transformarse, de igual forma, en influencia del aumento capitalista, inclusive como requisito de la forma capitalista de producción, establece un grupo de manufactura de provisión a disponer del capital."(Marx, 1995:786, cursivas en el original).

La significancia notable según su estudio del movimiento del mercado laboral es de pensamiento extenso del paro, no la idea con mayor limitación comúnmente utilizado por las instituciones de estadística del estado. "Integrado totalmente por el asalariado (al conjunto de exceso de población correspondiente) en un límite de tiempo en que se encuentra semi-ocupado o sin ocupación en su totalidad " (Marx, 1995:797). Quiere expresar según Marx la definición notaria de la ocupación está incluida de cierta forma la población sin ocupación abierta. (p. 57).

Según **Samuelson y Nordhaus, citado por Coutiño (2016)** menciona:

El paro, quiere decir según Samuelson y Nordhaus (1999), que "los individuos que se encuentran desocupados, sin embargo buscan empleo precipitadamente y se encuentran en la expectativa de reiniciar en el mundo laboral" (p. 555). En

consiguiente, según Samuelson y Nordhaus, un individuo podrá ser considerado en desempleo, ya que no se encuentra laborando, pero: (a) está esforzándose en hallar un trabajo en un periodo no mayor de cuatro semanas., (b) se encuentra en suspensión de su labro y se encuentra en expectativa de que lo requieran nuevamente, (c) desea posicionarse en un empleo en el transcurso del mes que viene. Es decir, para Samuelson y Nordhaus, quiere decir que un individuo para que sea considerado en desempleo tiene que realizar algún empeño para lograr hallar un trabajo (p. 555). Deducimos que, existe el paro siempre y cuando el individuo en desempleo tenga ganas de laborar y que esté dispuesto a aceptar el sueldo actual que estén brindando por su servicio en el instante ocurrido. (p 2).

Pugliese, citado por Murray (2000) menciona:

El paro, conocido actualmente, no existió desde el inicio, particularmente el vocablo paro posee distintos orígenes en las distintas lenguas, y las terminaciones originales repetidamente poseen una relación de desprecio y de ironía.

En el idioma americano la palabra <<unemployment>> figura en su repertorio de vocabulario con un concepto contemporáneo de fines del siglo XIX. Según el New Dictionary of Historical Principles la palabra se encuentra en vigencia en el año 1600, aunque con un concepto diferente: claramente, daba mención a varones y objetos sin uso. Por otro lado, para conceptualizar el estado de los individuos que no laboran utilizábamos la palabra <<idlenes>>, con eso no es causa que denote únicamente el paro de igual forma el ocio.

En conclusión, quería decir que es idle (significa, esta sin laborar) el individuo ocioso (exactamente idle) (p.59).

Según **Núñez, citado por Salsman (2005)** menciona:

Empezamos a enunciar la palabra desempleo a fines del siglo XIX, se deduce una enorme preocupación empezamos a prever opciones en contra del desempleo a origen de la crisis del 29. La nación de los Estados Unidos acepto un grupo de medidas que puedan modificar la economía, manifestándose los planes de inicio que no están a favor del paro. En algunos planes que logran desarrollar están presentes: plan para el apoyo económico a las personas sin empleo, plan que combate la falta de empleo a los jóvenes, plan para el crecimiento de considerables creaciones. (p.21)

Según **Rios, citado por Salsman (2005)** menciona:

Un individuo para que sea considerado en desempleo deberá cumplir tres condiciones:

- Estar sin trabajo
- Estar disponible para trabajar
- Estar buscando trabajo

“El paro se conceptualiza como un grupo de individuos que tienen cierta edad determinada y estos no cuentan con un empleo, se encuentran desocupados y con disponibilidad para laborar y también están en búsqueda de un empleo en un tiempo correspondiente”.

Es importante señalar que no son considerados desempleados las personas que forman parte del grupo de la población económicamente inactiva. (Jeffrey, Larraín, 1993)

El desempleo expresa la existencia de un desajuste en el mercado de trabajo, es decir, el paro inicia si la oferta de empleo, es decir los individuos que están en la espera de laborar, es superior a la demanda de empleo, quiere decir la cantidad de individuos que se encuentran con empleo.

El desempleo es la situación en la que personas en edad activa que no están ocupadas buscan empleo y no pueden hallarlo. El coste del paro es calculable mediante la reducción de producción, renta y consumo de bienes necesarios que un estado cualquiera llegaría a lograr siempre y cuando la población activa se encontrara trabajando. El coste con menor tangibilidad, sin embargo, con mayor significado, es la reducción de costo de sociedad, cultura de los individuos que no son capaces de lograr un rol activo en la sociedad.

Están incluidos dentro del desempleo aquellas personas que están en busca de iniciar su vida laboral, es decir, jóvenes que recientemente han determinado lo que estudiarán o personas que han sido despedidos por alguna razón, por ejemplo, el cierre de alguna empresa o que esta quiera disminuir costos. (Pp.36-37)

Según **Chi Yi Chen (1990)** menciona:

Según el concepto actual de paro se encuentra vinculado con las fases de progreso de la colectividad de fuerza de trabajo. Primeramente, el paro es un subproducto e transformación de la sociedad agrícola hacia la sociedad industrial transformándose

el habitual subempleo rural en el desempleo urbano. En las polis no se logra afirmar una mínima de poder subsistir si es que no se dedica a una actividad “que no sea dentro del hogar” que sea remunerado o de manera propia auto creando su trabajo. El punto número dos, el paro sería un subproducto de la tecnología que avanza. Como sabemos que una producción elevada crea ganancia superior, eso no genera una armonía en retribuciones paralelas y poder lograr la absorción de la oferta de trabajo, y eso genera una expectativa de un tipo de vida elevada que no obtendría si solo trabajara en sus actividades de casa. El punto número tres, es la escases de coordinación del transcurso de crecimiento y la falta del mayor porcentaje de herramientas, que podrían compensar el mercado de empleo en las naciones que se encuentran proceso al crecimiento y acentuaron la problemática del paro, inclusive la relación de trabajos que no producen de representación que dividían y del aumento de trabajo auto creado. (p.214)

Tipos de Desempleo

Según Samuelson y Nordhaus, citado por Coutiño (2016) menciona:

Hay distintos motivos del entorno generando a modo de reacción diferentes tipos de desempleo, mencionando a continuación:

a) Desempleo Cíclico:

En general coinciden con los ciclos económicos.

b) Desempleo Estructural:

Samuelson y Nordhaus lo interpretaron así, “le da un significado que es una falta de ajuste ya que la demanda de una clase de empleo está creciendo mientras que otra clase está disminuyendo y las ofertas no se adaptan con facilidad y rapidez” (p.558)

c) Desempleo Friccional:

Samuelson y Nordhaus dan referencia que, los individuos al encontrarse en una permanente oscilación entre territorios las ocupaciones laborales o distintos periodos del ciclo vital (p.558), En otras palabras, en el momento que las personas que trabajan y están de un trabajo a otro por mejoría propia, así su falta de empleo sea fugaz, es insignificante para que sea una problemática en la economía y parcialmente intransigente. (pp. 2-3)

Según **Lawrence, citado por Pugliese (2000)** menciona:

Hay distintas clases de paro Lawrence (1990) dice lo siguiente acerca de los tipos:

a) Desempleo Estructural:

Es la irregularidad de la oferta con la demanda de trabajo. Cuando existe una irregularidad de las particularidades de empleo (oferta) y las habilidades de los empleados (demanda) dificulta que los empleados llegasen hallar un lugar de empleo apropiado. Este tipo de paro tiene un mayor efecto dañino.

b) Desempleo Cíclico:

Es ocasionado mediante bajas en los ciclos económicos (crisis económicas). Quiere decir que los empleados llegan a perder su lugar de empleo, generando difíciles momentos tanto personal y social. Ciertos casos específicos, trae consigo un incremento de disturbio en la sociedad.

Desempleo Rotacional: Quiere decir acerca de aquellos empleados que suelen generar cambios de trabajo cuya finalidad es de llevar una mejor condición económica y/o de empleo. Su paro es estacional lo cual no es de gran representación para una crisis en la economía.

c) Desempleo Estacional:

Dícese de aquella que se crea mediante las épocas del año, consecuente de la oferta y la demanda del empleo que se generara según la época del año. Así como España su sobresaliente modelo es del turismo, claramente en especial entre las temporadas de fiesta, y con esto el 100% del sector de empleo de servicios que impulsa. Al igual esto pasa en el área de la agronomía, en las épocas de recojo de fresas, aceitunas, y otros.

d) Desempleo de larga duración:

Es considerado paro de tiempo prolongado cuando este entorno dura por un periodo de 12 meses seguidos. La nación logra intervenir en estas situaciones mediante distintos programas. (pp.21-22).

Samuelson, citado por Ríos (2009) menciona:

Internamente en la economía de la sociedad estipulan tres clases de desempleo: desempleo friccional, desempleo estructural y el desempleo cíclico.

a) Desempleo Friccional:

Podemos conceptualizar que el desempleo friccional es una incesante oscilación que realizan las personas entre las regiones, ya sea por búsquedas de trabajo o por hallar mejores oportunidades laborales o por la fase del ciclo vital / los traslados, la entrada de la población activa por primera vez, etc.). Dentro de este desempleo renuncian a su lugar de empleo. Puede ocurrir que los empleadores despidan al empleado según decidan ellos que son necesario.

Este tipo de paro obedece a una situación transitoria, es decir solo dura un corto espacio de tiempo que están desempleadas, por ejemplo, algunas dejan su empleo para buscar uno mejor, otras se mudan de región y buscan un nuevo trabajo, otras se incorporan por primera vez al mercado de trabajo y no consiguen empleo en ese momento. Por tanto, están desempleados hasta que encuentran un trabajo que satisfaga mejor su expectativa de vida. Si el empleador no logra aceptar ciertos puestos ya que el genera una perspectiva de lograr encontrar uno que sea superior si decide esperar un periodo moderado, estamos hablando de desempleo de precaución o especulativo.

b) Desempleo Estructural:

Es cuando ocurre una irregularidad de la oferta y la demanda de empleados. Se pudo producir la irregularidad puesto que la demanda de una clase de empleo está

aumentando mientras que la de otra clase de empleo está disminuyendo y las ofertas no logran adaptarse con facilidad, es decir, se debería a una falta de equilibrio de esta clase de empleados que solicitan los empleadores y la clase de empleados que están en la búsqueda de empleo.

Este tipo de paro afecta a los trabajadores que están en regiones o industrias que atraviesan una crisis persistente debido a desequilibrios del mercado de trabajo o a unos elevados salarios reales.

En este grupo se encuentran las personas desempleadas por falta de preparación académica o no estar capacitado para manejar implementos tecnológicos, ya que las variaciones generadas de las organizaciones de las industrias hacen que la demanda de trabajo se vea reducida, porque las personas logran satisfacer los requisitos de los empleadores, por tanto, le es difícil a las personas cesantes encontrar trabajo. Por ejemplo, los desarrollos tecnológicos necesitan nuevas cualificaciones en muchas industrias, y dejan sin empleo a aquellos trabajadores cuya capacitación no está puesta al día.

c) **Desempleo Cíclico:**

Existe este tipo de desempleo si es que la demanda en general del empleo es menor la demanda de bienes y servicios cuando la economía global experimenta una recesión. Cuando disminuye el gasto y la producción total, el desempleo crece ya que muchos trabajadores son despedidos.

El desempleo cíclico da referencia de las variaciones del paro que es a causa de los ciclos económicos. si hay un movimiento a favor de la demanda agregada lo cual es superior a lo que normalmente es, la demanda por empleo está por encima

de lo normal y el paro se reducirá, en cambio es a la inversa en las etapas de recesión del ciclo económico, esto casusa reducción de la demanda por lo tanto habrá un aumento de paro. (Pp.37-39)

Según **Chi Yi Chen (1990)** menciona:

El paro se logra dividir según su causa de inicio en dos clases de temas coyuntural y estructural. A continuación, haremos la explicación de sus caracteres de estas clases.

A. Desempleo Coyuntura:

Relaciona el nivel del empleo con el grado de movimiento de la economía, es decir que, en la fase de aumento del periodo, tiene un aumento en el grado de la empleabilidad; y una disminución del grado del movimiento en la economía, a modo que la fase de disminución del periodo, influye de manera negativa acerca del grado de empleabilidad. Internamente del desempleo coyuntural influye así la no ocupación temporal. La mencionada es definida según las variaciones temporales, las cuales generan una alteración en el grado de movimiento de la economía de distintos sectores asociados con ella.

B. Desempleo Estructural:

Inicia si es que la no ocupación no tiene relación con la disminución coyuntural de la economía. Significa, que tendrá una existencia así tengan una elevada coyuntura distinguida por un grado incrementado de la demanda. Esto da a entender, que para contraatacar el paro de estructura no se debe basar en un aumento de demanda agregada ya que esto provocaría un incremento excesivo de oferta bienes y servicios. Están incluidos dentro de la

clase de paro de estructura las siguientes clases de no ocupaciones: la friccional, la tecnológica y la cualitativa y los describimos así:

a) Desempleo Ficcional:

Así sea que la demanda agregada este adecuado totalmente y pueda dar empleo a todos los individuos que tengan deseos de trabajar y que la oferta laboral se logre adecuar de manera cualitativa a la demanda, seguirá existiendo la tasa de paro. Esta anomalía es debido a una cadena de vicisitudes que tiene una persona en su vida de productividad. En el punto de oferta, los individuos que llegan abandonan los puestos de trabajos actuales para estar en búsqueda de otras opciones mejores. El encontrar trabajo tal vez lleve un periodo prolongado esto dependerá si tiene disposición o no de fuentes para lograr un financiamiento en su periodo de no ocupación y también si los datos de las ofertas laborales se encuentran o no accesibles. Según la razón es de suponer que las distintas compañías pueden ofrecer diferentes grados de pagos a empleados que supuestamente se encuentran en igual apreciación. El suponer esto es real, puesto que hay diferentes causas, así como la producción, beneficio, antigüedad y tamaño de la compañía, la inflación esperada, etc. Influyen en el grado de salario ofrecido.

Por otro punto la demanda, las compañías normalmente despiden a los empleados que rinden menos y los reemplazan por otras de mejores expectativas. Estas personas que trabajaron y fueron despedidas, es posible que tengan una menor exigencia para lograr aceptar trabajos

distintos, pero también no tienen a su favor lograr encontrarlo, pese a que tengan una disponibilidad de ofertas laborales que corresponden a su grado o valoración.

Están incluidos también como desempleados con características friccional a las personas que recién buscan iniciar su vidas laborales, que estos ocupan la tasa más alta de desempleo ya que carecen de practica de empleo y la condición respectivamente apacible por hablar empleo. Así como el ciclo de bonanza y el de depresión, las personas que están en búsqueda de su primer trabajo en mayoría de veces ostentan una elevada tasa de paro.

Su gran tamaño de la tasa de paro friccional no es igual en las distintas economías, a pesar de que se encuentren en el mismo ciclo de movimientos económicos. El elemento de la cultura es una variable que determina en el grado de que la preferencia a cambiar de trabajo y que acepten un trabajo no es de igual forma para las ciudades.

b) El desempleo Tecnológico

El paro de tecnología es una plaga en las patrias que están rumbo al crecimiento, pese a que su influencia en las patrias con mayor avance no obtuvo resultados negativos en la mayor parte del tiempo según el grado de trabajo. Lo que incide el área tecnológica encima del trabajo se podrá analizar en dos puntos: efectos directos e indirectos.

- **Efectos directos:**

Entendemos por qué se modifica totalmente la cantidad de trabajo en las compañías donde se está introduciendo el cambio tecnológico. Cuando la producción no varía, el incremento de la producción generara influencia totalmente encontrara acerca el grado de trabajo. Si la producción aumenta, su elevada producción parara la contratación de empleados nuevos y generara una disminución en la mano de obra así en el ejempló de una falta de un nuevo cambio tecnológico.

- **Efectos indirectos:**

Hay tres clases de efectos que no son directo. Estos tienen una característica que compensa desaparecer la influencia directa que no es a favor del trabajo:

- **Efecto multiplicador de la tecnología:**

Esto se refiere a la modernidad tecnológica que influye el incremento de nuevas inversiones que tienen destino a proveer bienes y equipos que necesitan para el crecimiento de la mencionada modernidad tecnológica.

- **Efecto sobre el precio:**

El avance tecnológico logra incrementar la producción y esto a reducir el costo en términos reales. Esta disminución de costo se refleja en el beneficioso aumento de la demanda agregada acerca a las demandas laborales.

- **Efecto sobre el ingreso:**

El aumento de productividad, al mismo tiempo, admite incrementar el grado de ingresos, ya de las personas que invierten o de las personas asalariadas. Esta mejora del ingreso influye de manera directa la disminución de empleo y aparece empleos nuevos, que tienen como destino atraer los consumos en comodidad y servicio en recreaciones. El resultado de multiplicar el sector terciario presenta un resultado evidente de la influencia de un incremento de ingreso atribuido al aumento de la producción que es compartido por el trabajo y el capital.

Las naciones que reciben totalmente la tecnología innovadora, así por ejemplo las naciones en dirección al crecimiento, suelen padecer los efectos directos de índole perjudicial y no benefician, al menos no al 100%, de los efectos indirectos que compensan, que en su mayoría es a favor. El prólogo acelerado de la modernidad tecnológica en las naciones en dirección a un crecimiento, ayudan a incrementar la producción y su grado, pero esto limita las opciones de atraer un incremento excedido de la oferta de empleo en relación que da un alto al contrato para empleados nuevos, sin la nueva tecnología, el trabajo lograría crecer con una gran velocidad a través de un procedimiento de organización con un mayor equilibrio de la técnica de producción. Las economías en subdesarrollo intentan remediar la falta de movimiento en la prevención de trabajo, producción, y así crear empleos redistributivos o empleos de baja productividad, creando trabajos de redistribución

o trabajos con una producción por debajo del promedio. La presencia de estas clases de trabajos en la economía tiende en dirección al desarrollo de la producción, y aparenta ser una anomalía contradictoria de las nuevas tecnologías, y las naciones en dirección al crecimiento no están capacitados para absorber. De alguna manera los trabajos en redistribución y lo que no tienen una producción alta son asimilables al paro de tecnología. En las naciones que no hay seguros sociales, los trabajos artificiales que fue creado o los creados propios con fin de avalar la sobrevivencia es asimilado a un escenario de paro estructural con característica tecnológica.

C. El desempleo cualitativo

Este tipo de desempleo podría llegar a ser de tipo friccional, pero tiene caracteres distintos. Suele aparecer el desempleo cualitativo, si es que la oferta y demanda de empleo no coinciden en términos cualitativos así sea en niveles nacionales y niveles locales, por ejemplo, esta clase de paro hay en gran cantidad. La entrada violenta de tecnología de robots y burótica que tienen cifras elevadas de empleados que están aptos y así manejar estas maquinarias., sin embargo, la oferta de empleo para personas que están aptos no son suficientes. Y así cohabitan lugares de empleo con disponibilidad y personas desempleadas. Al igual ocurre en todas las áreas económicas en dirección al crecimiento, estas en vía de adoptar tecnología, perpetuamente hay exceso de trabajadores sin estar calificados y, a la vez hay falta de mano de obra con calificación.

La anomalía del paro cualitativo es un acto que tiene consistencia a través del tiempo. La velocidad de la permutación de tecnología y el tardío plan de innovar el medio de educación retribuyen de una forma separada a su permanencia. A parte, cada individuo tiene a inclinarse y preferir: pero no considera emplearse a cualquier clase de empleo. (pp.214-220).

Según **Silva (2012)** menciona:

a) Desempleo Voluntario.

Es la cantidad de desempleo atribuible a un grupo de empleados los cuales no piensan obtener un trabajo por motivos económicos, sociológicos y psicológicos.

b) Desempleo Clásico.

Ocasión que ocurre en el mercado de empleo cuando la cantidad de los individuos tienen la capacidad de laborar y están en circunstancia de hallar trabajo a la escala de sueldo actual, si es superior a la cantidad de puestos que se dispone, se debe a que los sueldos reales son superiores que los particulares del estable de pleno empleo. En el mercado de trabajo esta clase de no ocupación tiene una explicación y de esa forma obtiene su nombre por la representación de la Escuela Clásica, acorde a la determinación de sus desperfectos y no permiten que las personas sin empleo puedan disminuir sus expectativas y así después lograr posicionarse en un grado de sueldo que la compañía le resulte de interés y así generar nuevos lugares de empleo.

c) **Desempleo estructural.**

Paro que se genera a causa de que el modelo de trabajo o de región de los puestos no es similar al modelo de disponibilidad de empleados. Hay posibilidad que existan trabajos con disponibilidad, sin embargo, los individuos en desempleo tal vez no cuenten con una destreza que se requiera, o tal vez, los empleos se puedan ubicar en diferentes zonas que residen los individuos en desempleo.

d) **Desempleo Friccional**

Paro de manera momentánea que se genera por las variaciones que se forman en determinados mercados. Es decir, los empleados nuevos se demoran en indagar trabajos de las distintas opciones que logran presentarse; inclusive los empleados que tienen practica regularmente atraviesan un periodo reducido de lapso temporal de desempleo en el transcurso de cambiarse de empleo.

e) **El desempleo cíclico.**

Se genera a cauda de un reducido grado de demanda agrega en los contenidos de sueldos y costos inmuebles. (pp.37-38)

Conceptualización de la variable Inflación

La Inflación

Según **Martínez (2007)** menciona:

Un incremento continuo e incesante y regularmente fuerte del nivel general de precio a esto se le llama inflación. No se le llama estado inflacionario cuando el nivel de

precios este en un estado eventualmente alto, o que no afecte en total a los bienes y servicios producidos. El significado de la inflación es el alza de valor de las mercancías y a la vez simétricamente el valor de la moneda se va depreciando. Como se podrá observar en los siguientes apartados, las orígenes de la inflación pueden ser por varios motivos, asimismo la dimensión que puede provocar. La inflación es reconocida por su elevación de precios, es una etapa de dinamismo subordinado de distintos mecanismos de difusión. (p. 5)

Según **Elizalde (2012)** menciona:

El educando podrá identificar y definir la inflación y sus distintos tipos. De este modo también podrá distinguir la variedad de teorías de la inflación. Su definición, el aumento generalizado y continuo de los precios en la economía de un país. Esta se puede medir utilizando el índice de precio del consumidor. (p.113)

Según **Parkin, Esquivel y Muñoz (2007)** menciona:

Cuando la elevación de precios se encuentra en aumento constantemente, teniendo como consecuencia para los individuos tener que cargar consigo más cantidad de monedas para adquirir algo. Si los sueldos se incrementan, los negocios deberán aumentar también sus pagos a sus empleados, con mayores retribuciones. Las personas al realizar sus compras deberán estar sobrecargados en monedas a consecuencia del alza de precios. Sabiendo que el valor monetario va decreciendo. Tan solo un cambio estacionario de los precios no nos quiere decir que haya inflación. Lo podremos explicar de esta manera, los sándwiches incrementan sus precios en cambio los demás productos disminuyen levemente casi manteniendo sus

precios firmes, a esto no se le puede llamar estado inflacionario. Por otro lado, si los precios se incrementan de manera similar con respecto al sándwich y a los demás productos, se podría decir que si nos encontramos en un estado inflacionario. Un alza de precios en un determinado tiempo no significa inflación. Como observa en la gráfica, el trazo de color rojo va incrementándose constantemente, a esto se le llama inflación. Ahora veamos el trazo azul, tiene una subida en un instante, a este comportamiento no se le puede llamar inflación, ya que no es continuo a un alza de precios en el tiempo. El Banco Central y las políticas monetarias tiene como tarea resolver las molestias que trae un estado inflacionario, y también saber cómo evitarlo. (p.302)

Según **Triunfo y otros (2003)** menciona:

Hay varios conceptos de la inflación. Usualmente cuando se habla de inflación siempre se inclinan por describir el incremento de los precios en una economía.

El incremento consecutivo y duradero de los precios en la economía de un país, se le llama inflación, en un periodo de espacio y tiempo.

La inflación es un comportamiento anómalo proactivo relacionado con el tiempo. Sabiendo que no existe inflación si esta subida de precio solo se presenta en un momento determinado, ya que esta debe ser de manera insistente en un periodo de tiempo el alza de precios en una economía.

La depreciación del valor monetario de una economía también es considerada inflación. Se sabe que los precios de los bienes y servicios están referidos en unidades monetarias, las cuales se incrementarían en masa si hay un alza de precios. Por consiguiente, el aumento de precios significa el desvalor de la moneda. (p.195)

Según **Heath (2012)** menciona:

Un incremento general y continuo de los precios se hace llamar inflación en la economía de un país. Dicho de otra manera, es un comportamiento anómalo económico que perturba a todos los mercados de una nación. Este es un concepto poco usado que casi nadie ya lo menciona. La inflación se desglosa en dos situaciones: un incremento general de los precios de todos los bienes y servicios de una nación, a tan solo el incremento de unos cuantos bienes. Y el aumento de precios sostenidamente en un periodo de tiempo, a que sea en instante. (p.280).

Según **Cuadrado (2010)** menciona:

En general muchos escritores siempre describen como un alza de precios generalizado a la inflación. Este fenómeno debe presentar dos casos: el incremento sea continuo, excluyendo aumentos accidentales o circunstanciales (como por ejemplo producido por una mala siembra), y con consiguiente origine la devaluación del dinero de una nación. Se sabe también que a este comportamiento anómalo no siempre se le puede llamar inflación. En el transcurso del tiempo, en nuestra historia se han presentado situaciones de deflación, esto quiere decir que han existido periodos de disminución den los precios, de manera nacional. La reconstrucción en una economía mediante técnicas macroeconómicas con mayor énfasis del sector estado y el esmero de utilizar diversas herramientas de políticas económicas para evitar estados deflacionarios, mencionados unos de los más fuertes que ocurrió en los años 30, tres ser el inicio del foso en 1929. Aunque en las dos últimas décadas algunos países occidentales – Japón, Alemania, e incluso España- han registrado deflaciones ligeras durante periodos bastante cortos. No se debe de atolondrar este

término en la actualidad por los economistas, el termino desinflación, que intentar disminuir la inflación, que es producida en 1973 a finales. Desde otro punto de vista, se puede conceptualizar la tasa inflacionaria como el comportamiento entre dos tiempos inmediatos de la variación porcentual de los precios generalizados. Los precios de los bienes y servicios de una economía esta medido ponderadamente por en nivel general de precios, diciéndolo de otra manera se habla de un promedio. Cundo los precios de los bienes y servicios aumentan, no lo hacen con el mismo comportamiento. Uno de los principales comienzos de la información principales de la toma de decisiones de una economía son los precios relativos para poder llegar a un equilibrio, no se deberá indicar que nos encontramos en un estado inflacionario cuando veamos que algunos de los precios están al alza en un tiempo en específico. Cuando hay inflación, la disminución de algunos precios no deberá ser significativa al alza general de precios, esta debe ser considerable y continuo. En consecuencia, nos lleva a enfocarnos a utilizar métodos de medición del nivel de precios generales, y así poder compáralo con tasa de variaciones de la inflación. (pp.168-169)

Según **Gutiérrez (2006)** menciona:

Si los precios de los bins y servicios están en un incremento de manera constante y general, la economía se encuentra en una inflación. El IPC es el Índice de Precios al Consumidor el que medirá a la tasa inflacionaria, en cuanto varia porcentualmente los precios ponderados del mercado. Para seleccionas los bienes que deberían estar en la canasta familiar, se hace un levantamiento de información mediante una encuesta con muestra de viviendas. La canasta familiar es distinta para los distintos países, ya que tenemos diferente comportamiento de consumo y distintos salarios. Se

debe luchar contra la inflación ya que esta nos afecta negativamente en la economía de un país. (p.81)

Medición de la Inflación

Según **Martínez (2007)** indica que:

Diagnosticaremos el periodo inflacionario mediante fluctuaciones de los precios, esta sería la problemática de estimar un indicador con diversas transiciones como el de los precios. Los medidores de mayor importancia de las variaciones de los precios son el deflactor del PBI y el IPC. Se manejan dos indicadores en el presente para la medición de la inflación en muchos países: el IPC de cada una de las naciones y el IPCA llamado Índice de Precios Armonizados que se elaboró desde el mes de enero en el año 1997 en la Unión Europea. Es un indicador estadístico el Índice de Precios al Consumo (IPC) que nos permite observar el comportamiento de los precios del mercado de bienes y servicios de una nación. En el país español, el ente que se encarga del IPC es el Instituto Nacional de Estadística conocido como INE, utilizando una canasta familiar de bienes y servicios establecida en 1992. (p. 5)

Según **Elizalde (2012)** menciona:

La media ponderada de la canasta familiar es en indicador llamado Índice de Precios al Consumidor. Como se entenderá el termino ponderado es el equilibrio de varios elementos que tienen distinta importancia en la canasta familiar.

$$IPC = \frac{\text{Gasto en canasta de bienes en el año}}{\text{Gasto en Canasta de Bienes en año Base}} \times 100$$

La diversificación de este indicador se presentará en porcentaje mediante la tasa inflacionaria. El incremento constante de los precios en general se le llama Inflación, esta puede ser expresada en una tasa medida por el IPC (p.113)

Según **Parkin, Esquivel y Muñoz (2007)** menciona:

Se deberá calcular la variación porcentual al año en el nivel de precios para así poder medir la tasa inflacionaria. Como podremos observar en este modelo, el nivel de precios actual es de 105 y el del año pasado fue de 100, entonces su tasa de inflación sería.

$$Tasa\ de\ inflación = \frac{105 - 100}{100} \times 100$$

$$= 5\ por\ ciento\ anual$$

Como se observa existe una conexión entre los precios y la tasa inflacionaria.

Sabiendo el nivel de precio del año pasado, se sabe que mientras mayor sea el nivel de precio actual, mayor es la tasa inflacionaria. La tasa inflacionaria es positiva se sabe que el nivel de precios está en incremento. Por consiguiente, si la tasa inflacionaria está en incremento, es porque el aumento de nivel de precios es más significativo. De esta forma, si el nivel de precios se dispara, se incrementará más la tasa inflacionaria y se devaluará el dinero (p.302)

Según **Triunfo y otros (2003)** menciona:

Siendo prácticos, la tasa inflacionaria puede ser medida por la desigualdad de precios en un tiempo categóricamente explícito. Específicamente así se calcula la variación de porcentaje del precio. La tasa inflacionaria se representa de este modo:

$$\pi_t = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \times 100$$

En la actualidad, se conoce que hay diversos indicadores que pueden medir la variación de los precios, entre ellos tenemos el IPC que significa Índice de Precios al Consumidor, IPM llamado Índice de Precios Mayorista y el DIPBI que es el deflactor implícito del PBI.

A. El IPC: Índice de Precios al Consumidor

Este medidor es creado para observar las fluctuaciones porcentuales de las variaciones de los precios de bienes y servicios económicos de un país.

Se realiza de manera mensual, mediante una investigación de cuáles son los productos y servicios de mayor importancia en la canasta familiar básica, con un tipo de familia promedio. La canasta familiar consiste en productos y servicios que tienes un mayor índice de consumo por las personas tomando en cuenta las cantidades y los precios. Después de organizar el inicio del consumo se dejan constantes las cantidades, porque solo podría ocurrir una variación en los precios de cierto tiempo determinado.

El indicador con más precisión a la medición de la fluctuación del costo vida, ya que nos muestra la cantidad de bienes y servicios que pueden adquirir las familias con sus ingresos, manteniéndose la canasta promedio. Por eso la justificación de la utilización de este indicador.

Como ejemplo, el IPC de Uruguay fue de 100 en el año 1999

$$\pi_{1999} = \frac{P_{1999} - P_{1998}}{P_{1998}} \times 100 = \frac{121.94 - 115.41}{115.41} \times 100 = 5.66\%.$$

Según **Cuadrado (2010)** menciona:

La política económica es explicada con medidas cuantitativas para así poder conseguir sus objetivos. Por este motivo, es necesario tener el comportamiento estructural de los índices de precios, este sería el camino más habitual. Estas serían las medias de la variedad de precios de bienes y servicios de mayor categoría en el mercado económico. Los indicadores más conocidos que puedan medir la anomalía inflacionaria son: el IPC, conocido como Índice de Precio de Consumo, los precios al por mayor y su deflactor del PBI. Se escoge unos artículos de mayor consumo y mayor importancia para una familia promedio para reconstruir una canasta familiar que se realiza cada año, como base y es medida por el IPC, que mide las fluctuaciones de los precios de estos artículos al por menor. Este indicador es usado con más frecuencia por la mayoría de países gracias a la pronta disposición. En muchos países consideran representativo utilizar bienes que generalmente son industriales y agrícolas para la estructura productiva concreta, utilizando indicador de fluctuaciones de precios al por mayor, indicador similar al IPC. Como se menciona estos indicadores presentan limitaciones, que no las presenta el IPC, ya que esta toma el promedio de productos más consumidos. Por otro lado tenemos al indicador deflactor del PIB2 que toma algunos elementos de dicha magnitud que se comercializan en una economía para medir las variaciones de los precios de los bienes y servicios según definiciones de la Contabilidad Nacional. De estos

resultados se pueden hallar la variación anual de los precios implícitos, representativos del PBI. A comparación con los demás indicadores, este tiene la mejoría de tomar en cuenta nuevos productos y servicios para cada periodo, cuenta con una amplia cobertura. Su desventaja de este indicador, es que es anual, no es posible tener información a un menor tiempo, como por ejemplo mensual. (Pp. 169-171).

Tipos de la Inflación

Según **Martinez (2007)**:

Se sabe que, hay muchas clases de inflación por distintas razones:

A. Según los motivos que la causen:

- Inflación por Demanda: el motivo por el cual aumentan los precios es por el incremento de la demanda agregada, existen dos conductas: la conducta monetaria, que se refiere al incremento de la liquidez del dinero es la causa del incremento de la demanda agregada. La otra conducta se refiere a la situación económica óptima que llevemos, causa el equilibrio en el nivel de recursos desempleados, esto hace que crezca la demanda agregada también.
- Inflación de Costos: se refiere a un incremento de los costos en los negocios lo que serían los motivos del aumento de los precios.
- Inflación Importada: a consecuencia del alza de precios de los productos internacionales.

- Inflación por depresión: es la baja de demanda que no lo permite solventar sus costos fijos de las empresas.
- Inflación de Organización: esta inflación está ligada a grandes empresas que pueden influir en los precios de ventas, aumentándolo para mayor beneficio. Inflación de Estructura: es resultado de distintos factores que por lo general son intactos ante la sociedad y la producción.

B. Según volumen provocado:

- Latente: cuando está pasando el 3% el incremento de los precios.
- Declarada: se encuentra por debajo del 6% la subida de precios.
- Rápida: cuando se encuentra por debajo del 10% el incremento de precios.
- Galopante: cuando el incremento de precios esta entre el 10% y 1000%
- Hiperinflación: el incremento de precios es mayor a 1000%, esta está relacionada a problemas nacionales.

C. Estancflación:

Nos encontramos en una economía con recesión e inflación, esto es a consecuencia del incremento constante de precios y a la inmovilización productiva, medida también por el PBI. Siendo la

situación más significativa de estanflación en la historia en los años 70' con un porcentaje muy elevado de desempleo.

D. Deflación:

Producida por una baja en el nivel General de Precios total y mantenida, que se encuentra seguida de un abaja del tipo de interés, incremento de su renta, el incremento de su empleo, y optimizar los medios para la mejor extensión del Comercio Internacional.

E. Inflación Larvada:

Los precios unitarios de los bienes y servicios se mantienen constantes, pero se produce una baja en los pesos o cantidades.

F. Inflación Reptante:

Esta inflación esta calmada de manera artificial por inspecciones de precios.

G. Inflación Subyacente:

También es medida por el IPC, descontándole los alimentos sin elaborar y la incidencia de la energía, a estos se refiere a los que son dependiente de los mercados internacionales, con poca estabilidad y que son muy fluctuantes en sus precios por circunstancias meteorológicas.

H. Análisis de Inflación:

Para utilizar el IPC, se tiene que saber la diferencia entre Inflación Tendencial que son los precios con fluctuaciones sutiles y firmes en el mercado, e Inflación Residual se refiere a tener precios oscilantes. (Pp. 7-8)

Según **Elizalde (2012)**:

A. Inflación Moderada o Baja:

No representa un riesgo en la economía, es representada en un solo dígito en la variación porcentual anual de la inflación (1%-9%). Muestra un pausado e imaginable aumento de precios. Esta inflación es casi estable, hasta puede tener efectos positivos, tanto que los consumidores optan por mantener el dinero en sus bolsillos, estimula el consumo y las inversiones.

B. Inflación Galopante:

Aumenta el porcentaje de dos a tres cifras (20% - 200%), ya conocidas nacen dos grandes anomalías: los contratos y operaciones mercantiles se atan a un índice de precios o moneda extranjera, la moneda nacional se devalúa velozmente, las financieras se esfuman, salidas de capitales y se incrementan las tasas de interés nominal.

C. Hiperinflación:

Es donde el nivel de precios es sumamente realzado, entre un millón y un billón por ciento anual, como se sabe tiene como resultado una economía fatal. Casi todos los productos escasean, con fatales precios, con producciones alteradas, existe alta liquidez monetaria, existe inseguridad y especulaciones en el valor monetario, por lo tanto poca demanda por parte de las personas. Se muestra mucha volatilidad en los salarios. (Pp. 114-115)

Según Triunfo y otros (2003):

Existen diferentes tipos de inflación, es calificada según el nivel de incremento de los precios en el mercado.

A. Inflación Reptante:

Gran parte de los países de Latinoamérica en los años noventa mantuvieron este nivel de inflación, en la actualidad, los países desarrollados de encuentran por lo general en esta clase. La variación de los precios de esta categoría es menor a un 10%.

B. Inflación Moderada:

Uruguay, ha concurrido en este tipo de inflación entre los periodos 1995 al primer semestre de 1998, en gran parte este tipo de inflación

de dos dígitos, pero aun baja, ha sido reflejado en los años 70 en los países desarrollados después del acontecimiento petrolero.

C. Inflación Alta:

Es decir inflación alzada y aun controlada. Caso similar al que Uruguay pasó en los años sesenta, con una media inflacionaria de 30% anual en los últimos 30 años. Los países presentaron una inflación entre 100% y 700% anual fueron Brasil y Argentina ubicados en un nivel superior en este tipo, en el año 1994 Brasil volvió a repetir la misma situación. En este nivel de inflación se presentan significantes deformaciones en la economía nacional, teniendo situaciones como sustitutos de la moneda, como puede ser la moneda americana, el dólar, para ser utilizados en bienes y servicios.

D. Hiperinflación:

Es una situación en la cual el precio no tiene mayor significancia puesto que va aumentando de manera muy apresurada, estadísticamente hablando se tomaría como indicador a la tasa de inflación mensual. En Europa se han presentado casos después de la Primera Guerra Mundial, como la Alemania entre los años 1922 y 1924 en el periodo Weimar. En Latinoamérica se han presentado este tipo de anomalías inflacionarias, como es en los años ochenta con Nicaragua y Bolivia, finalizando esta década, sufrió Argentina este fenómeno. Brasil en los años 1994 logro sus términos formales. Este fenómeno está caracterizado por la pérdida absoluta del valor

monetario, como consecuencia se tiene una moneda sustituta como es el dólar y también el uso del trueque, para concluir y colapso del sistema de precios. (p.34)

Según **Gutiérrez (2006)** menciona:

Las perspicaces etapas inflacionarias que ha pasado Latinoamérica, principalmente en los 80', han llevado a distintas investigaciones políticas económicas, las cuales son de información sobre las causas inflacionarias y métodos de equilibrio según estudio. Presentamos a continuación las primordiales teorías inflacionarias en literatura:

- Inflación de demanda
- Inflación de costos
- Inflación estructural
- Inflación inercial
- Inflación con estancamiento. (pp.83-84)

Objetivos de la Inflación

Según **Heath (2012)**:

Los trascendentales caracteres del régimen inflacionario sus objetivos serian:

- Mediante una política monetaria el objetivo principal sería mantener una estable los precios.
 - La publicación de objetivos inflacionarios para un largo y mediano plazo.
 - Implementación de un ente monetario independiente.
 - Utilizando una política monetaria de manera transparente, la cual es fundamentalmente con estrategias de interrelación de las metas, proyectos y determinaciones de políticas monetarias.
 - Realizar proyecciones inflacionarias analizando el comportamiento de los precios, calculando todas las posibles causas que han generado esta situación.
 - Se implementa la inflación subyacente, parte significativa de la inflación, deja de lado los productos que sean de alta volatilidad en los precios, haciendo que esta medida sea mas constante. Esta hace que las anomalías inflacionarias de algunos productos no puedan interferir en la tendencia en un medio plazo.
- (p.301)

Causas de la Inflación

Según **Gutiérrez (2006)**:

Es fundamental saber que la manera de propagación no es igual a las presiones u causas de la inflación. El mecanismo de propagación es más perceptible que la causa existente, pues no debería ser confundidos, menciona Samuelson (1990), pues esta sin iniciar el estado inflacionario, la divulgan, la mantienen y pueden ser de carácter acumulador. Las causas de la inflación o presiones que desatan el estado inflacionario, se presentan siendo estructurales o básicas, acumulativas y

circunstanciales, incitadas por el estado de inflación. La presión de inflación básica es parte de inflexiones, rigidez o limitación de estructuras de la política económica. Causado por algunos sectores que no se encuentran aptos para complacer a toda la demanda, por motivos de producción, precios o del estado al ser inestables. De otro modo, existen presiones de inflación por motivos eventuales externos, importaciones, el aumento del gasto público por motivos de desastres naturales o políticas. La presión inflacionaria acumulativa, promovida por la propia inflación, estas pueden ser las torceduras del comportamiento de los precios, las inversiones ineficaces a las financieras y no a la producción de bienes y servicios primordiales, consecuencias del manejo de precios, y por las expectativas de la economía sobre el consumo, influyendo en la inversión disminuyéndola, como consecuencia a esto, sería la reducción de productividad por in acuerdos de los inestables ingresos, con desmotivaciones en las exportaciones por los elevados precios y subsidiando las importaciones. Dicho de otra manera, los módulos para propagar la inflación son los que tienen como carácter, ya en la etapa de inflación, de popularización, la conservan o la vigorizan como resultado de las relaciones existentes en el estado inflacionario. Su inicio es por la discapacidad de entendimiento entre sectores relacionados al ingreso, de otro modo, se refiere a retribución inequitativa que tiene cada sector social, siendo desigual y aprovechado por ciertos sectores de otros. La propagación incita a varios grupos sociales de la economía para ajustar sus gastos e ingresos relativos, un modelo sería, los trabajadores por las jornadas y los beneficios, los negociantes por el incremento de los precios y el estado con el incremento de Gasto Fiscal Nominal. La esparción desigual del sistema de precios en los sectores

ocasionados por sus ofertas y demandas. Se sabe que el aumento de liquidez en la economía, incrementan las transacciones y se incrementan los precios, esto nos hace concluir que la oferta de la moneda son uno de los módulos de propagación inflacionaria. El incremento de las importaciones provocadas por las industrias y urbanización, la disminución de los ingresos por exportaciones por una baja en la demanda y una disminución en los trueques. Este proceso nos da dificultades en la balanza de pagos, que podemos controlarlos con las importaciones y con el tipo de cambio, estas dos medidas transforman el precio relativo de los productos extranjeros en relación a los nacionales, que dan inicio a una presión de inflación estructural. (Pp.81-83)

2.3 Glosario de Términos

- **Ciclo Económico:** Es una cadena de procesos en la cual atraviesa la economía y suele suceder en procesos ordenados hasta finalizar y así el ciclo económico inicia nuevamente. Atraviesa por series de recesión y series de expansión. Esta anomalía es

común a través del tiempo económico, también conocía con otra denominación como “ciclos comerciales” o “fluctuaciones cíclicas”.

- **Coerción Societal:** El poder económico es, en términos muy sencillos, el poder de compra que tienen las personas. No obstante, el término se suele utilizar para referirse únicamente a un grupo restringido de personas que cuentan con una importante cantidad de recursos, muy superior al resto de los habitantes de un país. Se trata de los llamados ricos. Estas personas contarían con la capacidad de influir en las decisiones relevantes que se toman para dirigir el rumbo de un país.
- **Crecimiento Económico:** El desarrollo de la economía explicado también por ser el avance positivo de los tipos de vida en una zona, comúnmente naciones, que son medidos mediante su capacidad de producción de la economía y de su renta en un espacio limitado de tiempo.
- **Curva de Philips:** La curva de Phillips es un principio de la teoría económica que funda la correlación contradictoria de la inflación con el desempleo de una nación. Es uno de las distintas relaciones fundadas entre las expectativas económicas y monetarias de la economía.
- **Deflación:** La deflación es una contracción de la oferta monetaria en un sistema económico, que genera una disminución total de los precios en el sistema económico. Lo que significa, lo opuesto a la inflación.
- **Deflactor:** El deflactor del PBI es un índice de precios que calcula BIIa variación de los precios de una economía en un tiempo explícito y utilizamos para esto el Producto Bruto Interno (PBI). El deflactor del PIB normalmente lo utilizamos para entender el área de desarrollo de la economía que genera un incremento de precio.

- **Depreciación:** La depreciación es la pérdida de valor de un bien como consecuencia de su desgaste con el paso del tiempo.
- **Desempleo (o paro):** Desempleo o paro su concepto es que carece de empleo. Es un trastorno en el mercado laboral, donde la oferta de empleo (por lado de los empleados) es superior a la demanda de empleo (por lado de las compañías).
- **Estanflación:** La estanflación en una nación es la mezcla de la inflación y la depreciación económica. El significado de estanflación es una anomalía económica que combina estas dos variables, que si suceden a la vez son destructivos para la economía.
- **Fenómeno Macroeconómico:** Un fenómeno económico, también llamado hecho económico, es un acontecimiento o un proceso observable relacionado con la economía de la sociedad..
- **Hiperinflación:** La hiperinflación es un aumento sin control del precio de una economía. Comúnmente es considerado hiperinflación cuando la inflación se incrementa en cuatro cifras anualmente, lo que significa, mayor de 1000%.
- **Índice de Precio al Consumo (IPC):** Es un indicador que expresa la evolución de los precios de una cesta de bienes y servicios representativa del consumo por parte de las familias. Es el índice de precios más utilizado de todos y, en ocasiones, muchas medidas gubernamentales se toman en función del IPC (por ejemplo, subida de salarios, de pensiones, etc.).
- **Índice de Precio al Consumo Armonizado (IPCA):** Es un indicador similar al IPC, pero se calcula a partir de una cesta de bienes y servicios común para todos los países

de la zona euro. Esto facilita la comparación del IPCA de varios países, al usar todos ellos la misma metodología.

- **Índice de Precio Mayorista (IPM):** El Índice de Precios al por Mayor (IPM) muestra la evolución de los precios de un grupo representativo de bienes transados en los mercados mayoristas a nivel nacional.
- **Inflación:** La inflación es un aumento generalizado en los precios de los bienes y servicios de una economía durante un periodo de tiempo.
- **Inflación Esperada:** Una inflación esperada es de alguna manera aceptada por los consumidores, ya que es algo que da más o menos de manera constante o regulara año tras año.
- **Inflación Galopante:** Se da en el caso de que existan inflaciones desmedidas. Estamos hablando incluso de dos y tres dígitos.
- **Mercado:** La economía de mercado es un sistema económico en donde las decisiones fundamentales de qué, cómo y para quien producir se resuelven a través del mercado.
- **Producto Bruto Interno (PBI):** El producto bruto interno (PBI) es un indicador económico que da a entender el valor de dinero de los bienes y servicios finales que se producen en una nación en un fijo espacio de tiempo, comúnmente doce meses. Es utilizada para calcular la riqueza de una nación. También conocido como Producto Bruto Interno. (PBI).
- **Población Económicamente Inactiva (PEI):** Es un conjunto de individuos de 12 años o más que siete días antes de la reunión no estaban en ocupación, ni situados desocupados abiertamente, sin embargo, dieron a entender que se encontraban dispuestos a laborar de manera rauda, a pesar de que no lo buscaban activamente en

los meses pasados al tiempo referido, por cuestiones imputables a la oferta laboral (desocupación abierta).

- **Política Monetaria:** La política monetaria es la disciplina de la política económica que controla los factores monetarios para garantizar la estabilidad de precios y el crecimiento económico
- **Salario:** El salario o sueldo es la remuneración recibida por una persona como pago por su trabajo. De esta forma el empleado puede beneficiarse de su contribución en tiempo y esfuerzo a la empresa que lo contrata y ver traducida esa aportación en términos monetarios.
- **Salario Nominal:** Es la cantidad de dinero que recibe un asalariado como remuneración por su trabajo.
- **Tasa de Desempleo:** La tasa de desempleo, también conocida como tasa de paro, calcula el grado de no ocupación en relación a la población activa. Es decir, es una proporción de la ciudad que contando con la edad, condición y disposición de laborar - población activa- no cuenta con un lugar de empleo.
- **Tasa de Inflación:** Es el aumento anual porcentual del nivel general de precios, normalmente medido a través del índice de precios al consumo (IPC) u otro índice similar.

CAPÍTULO III

HIPÓTESIS Y VARIABLES

3.1 Hipótesis General

El impacto del desempleo en la inflación es inverso según la Curva de Philips en el Perú, periodo 2003-2017.

3.2 Hipótesis Específicas

- a) La tasa de inflación esperada impacta de manera positiva y significativa en la tasa de inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017.
- b) La relación explícita de la tasa de inflación y la tasa desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según la Curva de Phillips, para la economía peruana, peruana entre 2003-2017.
- c) Existe una relación negativa y significativa entre la tasa de desempleo y la tasa de inflación según la Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4.

3.3 Identificación de Variables

3.3.1 Variable independiente: Desempleo

Definición conceptual:

Según Rios, citado por Salsman (2005) indica que “El paro tiene una definición que es la de un grupo de individuos con una edad determinada, que no se encuentran trabajando, se encuentran con disponibilidad para laborar y están en búsqueda de un empleo en un tiempo referente”. (p.36)

3.3.2 Variable dependiente: Inflación

Definición conceptual:

Según Triunfo y otros (2003) expone que la inflación puede definirse como “el aumento sostenido y continuo del nivel general de precios de los bienes y servicios de una economía en un periodo de tiempo determinado.” (p.195).

3.4 Operacionalización de variables

Variables	Indicadores
Variable independiente: Desempleo.	1.1 Tasa de Desempleo.
Variable dependiente: Inflación.	2.1 Tasa de Inflación (IPC). 2.2 Tasa de Inflación Esperada.

3.5 Matriz de Consistencia

Problemas	Objetivos	Hipótesis	Variables	Indicadores
<p>Problema Principal</p> <p>¿Cómo la inflación y el desempleo explican la forma y consistencia de la Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017?</p>	<p>Objetivo General</p> <p>Demostrar el impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips en el Perú, periodo 2003-2017.</p>	<p>Hipótesis General</p> <p>El impacto del desempleo en la inflación es inverso según la Curva de Philips en el Perú, periodo 2003-2017</p>	<p>Variable independiente (V1)</p> <p>Desempleo</p>	<ul style="list-style-type: none"> Tasa de Desempleo.
<p>Problemas Específicos</p> <p>a. ¿En qué medida la tasa de inflación esperada impacta a la tasa de inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017?</p> <p>b. ¿En qué medida la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017?</p> <p>c. ¿En qué medida se relaciona la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4?</p>	<p>Objetivos específicos</p> <p>a. Analizar si la tasa de inflación esperada impacta a la tasa de Inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017.</p> <p>b. Analizar si la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017.</p> <p>c. Analizar si se relaciona la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4.</p>	<p>Hipótesis específicas</p> <p>a. La tasa de inflación esperada impacta de manera positiva y significativa en la tasa de inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017.</p> <p>b. La relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017.</p> <p>c. Existe una relación negativa y significativa entre la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4.</p>	<p>Variable dependiente (V2)</p> <p>Inflación</p>	<ul style="list-style-type: none"> Tasa de Inflación (IPC). Tasa de Inflación Esperada.

CAPÍTULO IV

METODOLOGÍA

4.1 Tipo de la Investigación

La presente investigación es de tipo aplicada, ya que trata de brindar averiguaciones útiles y así poder generar opciones para solucionar inconvenientes en un periodo de tiempo.

Según la clasificación de Sánchez y Reyes (2006), se encuentra clasificado en el tipo de investigación aplicada, con orientación cuantitativa puesto que logra describir, también logra explicar la influencia o relación de las variables que se están investigando en el contexto específico del espacio.

4.2 Nivel de investigación

El actual trabajo investigativo, se encuentra clasificado en el tipo de indagación descriptiva y correlacional, cuya orientación es cuantitativa puesto que logra describir y explicar en lo que influye o se relaciona las variables en investigación en la actualidad específica del espacio.

Descriptiva:

Según Hernández (2006) es descriptiva ya que “mide, evalúa o recolecta información de distintos conceptos (variables), aspectos, dimensión o componente de la anomalía a indagar”. (p.102)

El proceso de la información pertenece a la orientación cuantitativa.

Correlacional:

Según Hernández (2006) “trata de descubrir la conexión que hay en dos o más conceptos o variables en un entorno determinado”. (p.104) Como ocurre entre la Variable 1 y la Variable 2.

Explicativa:

Según Cortés e Iglesias (2004) “Las investigaciones explicativas ocurren por encima de la descripción de conceptos o anomalías o de la entidad de relación en concepto, está dirigido a revelar la causa del evento, suceso y anomalía física o social. Los estudios explicativos son de estructura mayor a diferencia de otros tipos de investigación que conllevan los mismos propósitos.”. (p.21).

Enfoque cuantitativo:

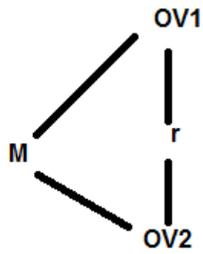
Según Hernández, Fernández y Baptista (2014) “Recolectamos información para comprobar las hipótesis, para lograr medir y analizar estadísticamente, y así establecer secuencias, comportamientos y pruebas de teorías.” (p. 4)

4.3 Diseño de la investigación

El estudio responde a un Diseño no experimental de corte Longitudinal.

No experimental porque la variable independiente Desempleo y la variable dependiente Inflación son analizadas en contexto real, sin ser manipuladas.

Longitudinal pues se analiza el comportamiento de las variables a lo largo de un periodo de tiempo.



Dónde:

M: Muestra

O: Observación

V1: Desempleo

V2: Inflación

r: nivel de relación o impacto entre las variables

4.4 Unidad de análisis

La Unidad de análisis de esta investigación será la Curva de Phillips en la economía peruana en función al desempleo y la inflación.

4.5 Población de estudio

La población de estudio serán las tasas de desempleo e inflación del Perú a lo largo de un periodo de tiempo.

4.6 Tamaño de muestra

Datos históricos de las series de tiempo de las tasas de Desempleo, tasas de Inflación (IPC) y la Inflación Esperada en la economía peruana, periodo 2003-2017.

4.7 Selección de muestra

El registro histórico de las series de tiempo de las tasas de Desempleo, tasas de Inflación (IPC) y la Inflación Esperada comprendido en un periodo 2003-2017 en el Perú, de manera trimestral que da una muestra de 60 observaciones.

4.8 Técnicas de recolección de datos.

Para obtener la información pertinente respecto a las variables arriba indicadas se aplicarán las siguientes técnicas:

- a. **La técnica del análisis documental:** Utilizando, como instrumentos de recolección de datos: fichas textuales, fichas bibliográficas y de resumen; teniendo como fuentes informes, cuadros estadísticos, información cuantitativa, y otros documentos respecto a las variables.
- b. **La técnica de la encuesta:** El Análisis econométrico que tiene como instrumento un programa econométrico para mayor entendimiento del comportamiento de las variables en estudio, y consultas a docentes.

4.9 Análisis e interpretación de la información.

Los datos obtenidos mediante la aplicación de las técnicas e instrumentos antes indicados, recurriendo a las fuentes mencionadas se procede a.

Los datos serán analizados mediante un programa econométrico, para poder interpretar adecuadamente los resultados de causalidad y correlación.

Así mismo, para la contratación de las hipótesis, se plantearán hipótesis estadísticas (Hipótesis Nula e Hipótesis Alternativa), utilizando para ello como estadística de prueba la correlación y causalidad, toda vez que se trataba de demostrar la medida de relación existente entre las variables, involucradas en el estudio.

El resultado de la contratación de las hipótesis, nos permitió tener bases para formular las conclusiones de investigación, y así llegar a la base para formular las conclusiones generales de la investigación.

CAPÍTULO V

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS

Curva de Phillips.

En el Perú, la política macroeconómica logró tomar decisiones respecto a los parámetros de políticas aplicadas en países desarrollados. Luego de la aparición de la Curva de Phillips en 1958, ha logrado adoptar la opción de políticas con una elevada tasa de inflación y reducida tasa de desempleo o ya sea lo contrario, para lograr una mejora en la economía mundial; enfocándose primordialmente en la inflación y desempleo.

La Curva de Phillips tiene una representación de relación indirecta entre inflación y desempleo en un corto plazo. Quiere decir un menor nivel de desempleo que precede un incremento de salario, con esto automáticamente un incremento de precios, es decir mientras menor sea la tasa de desempleo, hay menor cantidad de empleos buscando un centro laboral. Es decir, para que puedan contratar empleados tendrán que elevar el sueldo. Esto genera un incremento en la demanda agregada ya que hay un mayor ingreso de sueldo; esto generara una inflación. Esta curva sin embargo muestra que la relación entre desempleo e inflación no es lineal, es asimétrica: el desempleo tiene efectos con importancia sobre la inflación, pero si se encuentra por encima de una tasa de desempleo, la variable del desempleo tiene un menor impacto en la inflación.

A largo Plazo; la escuela monetaria de Chicago, liderado por Friedman, realizan cambios al modelo clásico de la Curva de Phillips, proponiendo una nueva curva de Phillips a largo plazo, ya no tenían una relación invariable ya que los gobiernos cuando intentaban un aumento de empleo tenían una reacción solo a corto plazo, pero ocasionaban un desplazamiento hacia arriba

de la curva en largo plazo, se mantiene el concepto conocido como Tasa Natural de Desempleo.

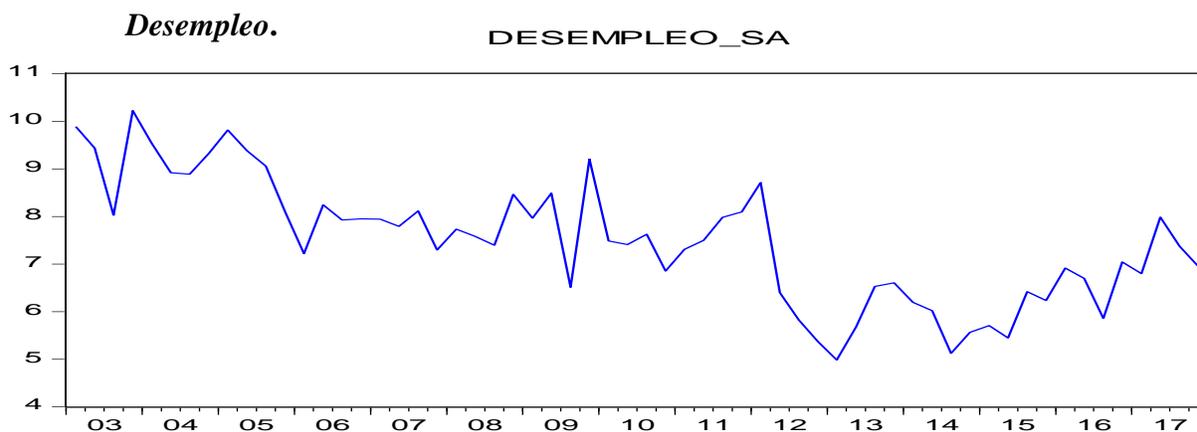
Como veamos en el anexo (página 105)

5.1 Análisis e Interpretación de Resultados

5.1.1 Desempleo

Producto de impacto negativo de la crisis sobre la economía del Perú y las opciones para ir contra esto como el plan de Estímulo Económico y la creación del programa de reinserción de trabajo (Revalora Perú), la tasa de paro urbana en los cuatro años últimos (2007 – II Trim.2010) se mantiene, con un promedio, cerca del 8.4% (inferior según los registros en años atrás), lo que muestra relativamente estable de este indicador. En este periodo y según data el MTPE, la gran oportunidad de trabajo se centra, con una gran categoría, en microempresa, trabajos independientes, y en reducida proporción en la pequeña y gran empresa. Una peculiaridad de gran importancia aunque tengan disminución en la tasa de paro, la dificultad del paro es constantemente preocupante para todos los ciudadanos del Perú. La razón es que la tasa de paro es un indicador estático, puesto que es imposible que capture los efectos dinámicos que se generan en el mercado del empleo. Para obtener una gran medición cercana es útil que analicemos la tasa de rotación de empleo y la duración del paro.

Gráfico No 1



5.1.2 Inflación

En el año 2003 después de lograrse mantener constantemente del mes de setiembre del año 2000, el precio de la movilidad urbana se elevó en 11.1% en los meses de enero y marzo del 2003. Este incidente conjunto del elevado de su valor del combustible (kerosene, gasolina y gas doméstico) y el precio de movilidad urbana en la inflación del 2003 es 1.28%.

En el año 2004 se presenta en principio del choque de la oferta (un aumento significativo del valor internacional del petróleo, trigo y aceite de soya, así como de algunos precios de alimentos internos como arroz y azúcar por variables de clima y restricción de algunas de importaciones) variables que en grupo explican un 2.5% de la inflación anual. Estas variables son relativamente atenuantes por la valoración de la moneda doméstica.

En el año 2005 según el 2004 la menor inflación es debido al retroceso de choques de la oferta esto implica bajadas de precios en arroz y azúcar, una menor cotización regular del trigo que permite una estabilidad en el valor del pan, y eliminar el ISC (impuesto Selectivo al Consumo) y del impuesto al GLP (Gas Licuado de Petróleo) que permite reducir su valor nominal al que consumirá y una mayor oferta de electricidad con un elevado uso del gas natural esto originara la reducción en tarifas eléctricas.

En el año 2006 la evolución de precios con tasas en particular por debajo en los últimos meses, sucede en un cambiante de característica por un elevado movimiento en la actividad de la economía, se le evo la capacidad de producción por una elevada inversión y elevada productividad, se aprecia el nuevo sol, hay un reducido margen y una baja expectativa de inflación que mantienen la expectativa del rango de meta del Banco.

En el año 2007 los que más llegaron a contribuir la tasa de inflación del 3.9% en el 2007 se encuentran asociados a la evolución del precio internacional de los alimentos e insumos importados. Estos rubros fueron pan, alimentos fuera del hogar, combustibles, leche evaporada y huevos; quienes fueron contrarrestados por aquellos rubros con un aporte negativo como azúcar, legumbres frescas, teléfonos, papa y cebolla

En el año 2008 la crisis financiera y la elevada expectativa de contrarrestar la aceleración mundial prevalece por encima de la proyección de commodities y el valor nominal de alimentos no son ajenos a esta tendencia. La tendencia elevada se observa desde el año anterior en los valores de los commodities y se inició a revertir desde julio hasta que alcanzó niveles por lo bajo de lo registrado en diciembre del 2007.

En el año 2009 los distintos indicadores de la macroeconomía y finanzas señalan que el sistema económico a nivel mundial ha iniciado a mostrar señales de recuperación. Los resultados a favor continuaron a lo largo del cuarto trimestre del año. Los mercados financieros se estabilizaron en medida que la antipatía del riesgo y la confianza de las personas que invertían volvían, la cantidad de comercio inicio a dinamizar de nuevo y esto se debe a la elevada demanda del mundo y a los elevados precios en el mercado commodities. En este contexto, distintas economías de distintas regiones del mundo dieron tasas positivas de crecimiento en el tercer trimestre, aunque de forma moderada en países desarrolladas y en mayor intensidad en países emergentes.

En el año 2010 El jefe del INEI señaló que a nivel de América Latina, la ciudad de Lima Metropolitana registró la inflación anual (noviembre 2009 –noviembre 2010) menor (2.22%) en comparación con catorce ciudades capitales de la región. Entre setiembre y noviembre se

registraron menores tasas de inflación, debido a las caídas en los precios de los alimentos (principalmente carne de pollo, por mayor abastecimiento) y a una mayor oferta estacional de los principales productos agrícolas (papa, y cebolla, entre otros)

En el año 2011 entre diciembre de 2010 y noviembre de 2011, la inflación anual se incrementó de 2,08 a 4,64%, logrando ubicarse por encima del rango meta. La aceleración de la inflación se explica principalmente por el impacto en los precios domésticos de las alzas en los precios de los commodities desde los últimos meses de 2010, así como factores del clima internos que afectan la oferta de algunos alimentos perecibles, principalmente entre los meses de agosto y noviembre. La inflación también fue impulsada por otros factores de oferta, como el precio local de combustibles ante el alto precio internacional del petróleo.

En el año 2012 con lo que se preveía, la inflación anual regreso al rango de la meta, así se reflejó la reversión de los factores de oferta que afectan los precios de alimentación desde mita del año pasado. Así la inflación anual se redujo en 3.74% en setiembre y 2.66-% en noviembre.

En el año 2013 los precios de los bienes que tienen dependencia de las cotizaciones internacionales, como la carne de pollo y el azúcar, se comportaron de manera similar, mostrando una baja en los últimos meses del año. Esto ayudo a una desaceleración de la tasa anualizada de inflación entre setiembre y noviembre, que hubo una reducción a 2,96 %, con lo cual la tasa de inflación se ubica de nuevo dentro del rango meta de la política monetaria.

En el año 2014 el Índice de Precios al Consumidor de Lima Metropolitana (IPC) registró una variación de 3,22 por ciento en 2014. La inflación reflejó principalmente alzas en los precios de alimentos y tarifas eléctricas. El componente de alimentos y energía se incrementó en 4,08 por ciento. La inflación sin alimentos y energía, es decir descontando el impacto de estos rubros de

alta volatilidad de precios, ascendió a 2,51 por ciento. En el 2014 los ocho grandes grupos de consumo presentaron incremento de precios. En mayor magnitud subieron los precios de Alimentos y Bebidas (4.84%); Esparcimiento, Diversión, Servicios Culturales y de Enseñanza (3.37%); Cuidados y Conservación de la Salud (3.24%); y, Alquiler de Vivienda, Combustible y Electricidad (2.53%)

En el año 2015 la inflación acumulada en los últimos 12 meses pasó de 3,22 % en diciembre de 2014 a 4,17 % en noviembre 2015. La inflación reflejó primordialmente elevando en los precios de alimentos y tarifas eléctricas. El componente de alimentos y energía se incrementó en 5,02%. La inflación sin alimentos y energía, es decir descontando el impacto de estos rubros de alta volatilidad de precios, ascendió a 3,46 %, principalmente por la elevada educación y tarifas de agua potable, así como de algunos rubros asociados al tipo de cambio, como compra de automóviles y alquiler de vivienda.

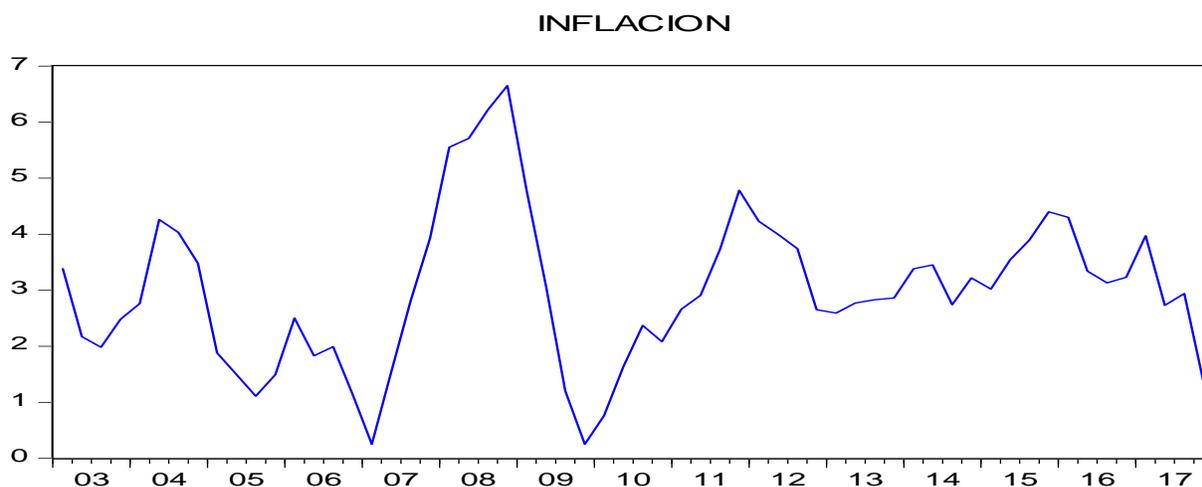
En el año 2016 en diciembre, la inflación se incrementó en 0,33% en Lima Metropolitana y junto un total de 3,23% en el año, cifra con la que se situó por encima del rango meta del Banco Central de la Reserva –que está entre 1% y 3%–. Sin embargo, hubo una reducción significativa en relación con el resultado del 2015, cuando se situó en 4,40%. Principalmente por un aumento en los precios del grupo Alimentos y Bebidas, el cual creció 3.54% y explicó cerca del 44% del resultado final, informó el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

En el año 2017 la inflación anual en el Perú cierra el 2017 en su tasa más baja en 8 años, a pesar de que muestra un ligero rebrote en diciembre a comparación del mes anterior, en medio de la tenaz debilidad de los precios de los alimentos y de los combustibles, según un sondeo de Reuters. La inflación disminuyó desde 3,17% en agosto, a 1,54% en noviembre, principalmente

por la rauda reversión de los choques de oferta que persistieron y afectaron a los productos agrícolas, como la negativa hídrica de al final del año 2016 y el Fenómeno El Niño Costero en el primer trimestre de 2017. Asimismo, la previsión de inflación a 12 meses ha seguido disminuyendo, logrando ubicarse en el rango de meta desde marzo de este año. En este argumento, el Directorio del BCRP hizo una reducción de la tasa de referencia, por cuarta vez en el año, a 3,25% en noviembre y logro mantenerla en dicho nivel en diciembre.

Gráfico No 2

Inflacion.



5.2 PRUEBA DE HIPOTESIS

Mediante el análisis econométrico, se han estimado las ecuaciones econométricas, en base a las hipótesis planteadas en el presente trabajo de investigación. A continuación, se realiza el análisis de la hipótesis general y las hipótesis específicas de nuestro trabajo de investigación.

Hipótesis General.

En la Tabla N°1, se evalúa el impacto del desempleo en la inflación es inverso según la Curva de Philips en el Perú, periodo 2003-2017.

La variable dependiente (endógena) del modelo es la inflación y la variable independiente (exógena) es el desempleo. Gráfico No 3 Impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips.

Gráfico No 3

Impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips.

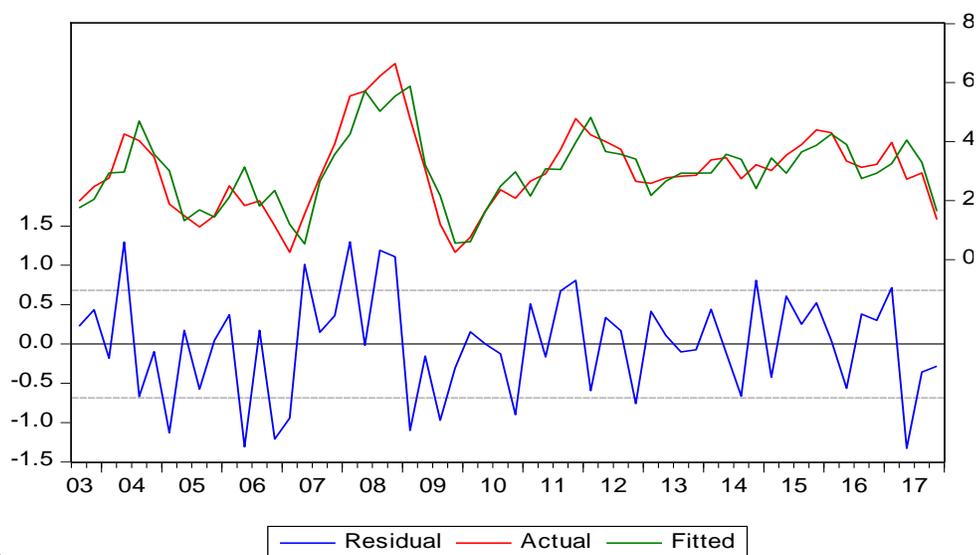


Tabla No 1***Impacto del desempleo en la inflación según la Curva de Phillips.***

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/14/19 Time: 20:49

Sample (adjusted): 2003Q3 2017Q4

Included observations: 58 after adjustments

Convergence achieved after 6 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	3.267038	0.705524	4.630653	0.0000
DESEMPLEO_SA	-0.037320	0.085257	-0.437736	0.6634

R-squared 0.767101 Durbin-Watson stat 2.219597

Adjusted R-squared 0.749523

Elaboración Propia

Interpretación:

Como se muestra en la Tabla 1: Ante un aumento del 1% en el desempleo, la inflación se reduce en 0.037 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.663 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente si explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que el desempleo es no significativo con respecto a la inflación, es decir, el desempleo no ayuda a explicar a la inflación.

Se rechaza la hipótesis general, con una ecuación econométrica de:

$$\text{INFLACION} = 3.267 - 0.037 \text{DESEMPLEO_SA}$$

Primera Hipótesis específica.

En la Tabla N° 2, se evalúa que la tasa de inflación esperada impacta de manera positiva y significativa en la tasa de inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017.

Gráfico No 4

El Impacto de la tasa de inflación esperada sobre la tasa de inflación según la Curva de Phillips.

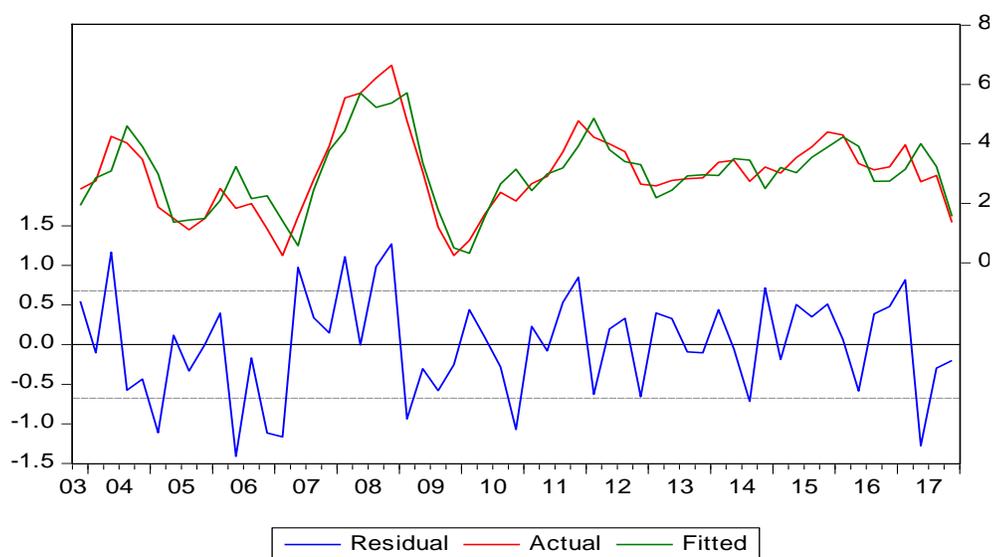


Tabla No 2**El Impacto de la tasa de inflación esperada sobre la tasa de inflación según la****Curva de Phillips.**

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/14/19 Time: 21:08

Sample (adjusted): 2003Q4 2017Q4

Included observations: 57 after adjustments

Convergence achieved after 14 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	4.025079	0.779380	5.164465	0.0000
INFLACION(-1)	-0.329356	0.165581	-1.989097	0.0521
DESEMPLEO_SA	-0.005104	0.077495	-0.065863	0.9477
R-squared	0.777729	Durbin-Watson stat		2.013686
Adjusted R-squared	0.755938			

Elaboracion propia

Interpretación:

Como se muestra en la Tabla 2: Ante un aumento del 1% la tasa de inflación esperada, la tasa de inflación se reduce en 0.0329 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.0521 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente si explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que la tasa de inflación esperada es no significativa con respecto a la tasa de inflación, es decir, la tasa de inflación esperada no ayuda a explicar a la tasa de inflación.

Se rechaza la hipótesis específica 1, con una ecuación econométrica:

$$\text{INFLACION} = 4.025 - 0.329 \text{INFLACION} (-1) - 0.005 \text{DESEMPLEO_SA}.$$

Segunda Hipótesis específica.

En la Tabla N° 3, se evalúa que la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo constituye un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017.

Tabla No 3

Relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo.

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/14/19 Time: 20:49

Sample (adjusted): 2003Q3 2017Q4

Included observations: 58 after adjustments

Convergence achieved after 6 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	3.267038	0.705524	4.630653	0.0000
DESEMPLEO_SA	-0.037320	0.085257	-0.437736	0.6634

R-squared 0.767101 Durbin-Watson stat 2.219597

Adjusted R-squared 0.749523

Elaboracion Propia.

Interpretación: Como se muestra en la Tabla 3: Ante un aumento del 1% en la tasa de desempleo, la tasa de inflación se reduce en 0.037 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.663 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente si explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que la tasa de desempleo es no significativa con respecto a la tasa de inflación, es decir, la tasa de desempleo no ayuda a explicar a la tasa de inflación.

Se rechaza la hipótesis específica 2, con una ecuación econométrica:

$$\text{INFLACION}=3.267-0.037\text{DESEMPLEO_SA}$$

Tercera Hipótesis específica.

Se evalúa que existe una relación negativa y significativa entre la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4, 2008q1-2012q4, 2013q1-2017q4.

a) Evaluación del 1er Periodo: 2003q1 – 2007q4:

Gráfico No 5

Periodo 2003q1-2007q4

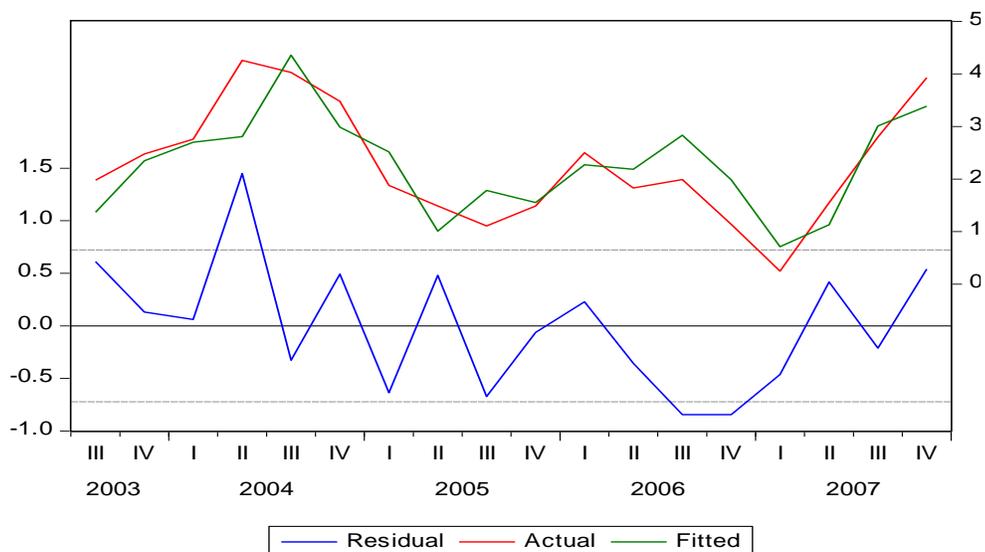


Tabla No 4

Periodo 2003q1-2007q4.

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/21/19 Time: 19:05

Sample (adjusted): 2003Q3 2007Q4

Included observations: 18 after adjustments

Convergence achieved after 10 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	1.686075	1.672464	1.008138	0.3333
DESEMPLEO_SA	0.086018	0.190572	0.451365	0.6598

R-squared 0.699006

Adjusted R-squared 0.573592 Durbin-Watson stat 2.035585

Elaboracion Propia

Interpretación:

Como se muestra en la Tabla 4: Ante un aumento del 1% en la tasa de desempleo, la tasa de inflación aumenta en 0.086 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.659 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente no explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que la tasa de desempleo es no significativa con respecto a la tasa de inflación, es decir, la tasa de desempleo no ayuda a explicar a la tasa de inflación.

Se rechaza la hipótesis específica 3.1, con una ecuación econométrica:

$$\text{INFLACION} = 1.686 + 0.086 \text{DESEMPLEO_SA}$$

b) Evaluación del 2do Periodo: 2008q1 – 2012q4:

Gráfico No 6

Periodo 2008q1-2012q4.

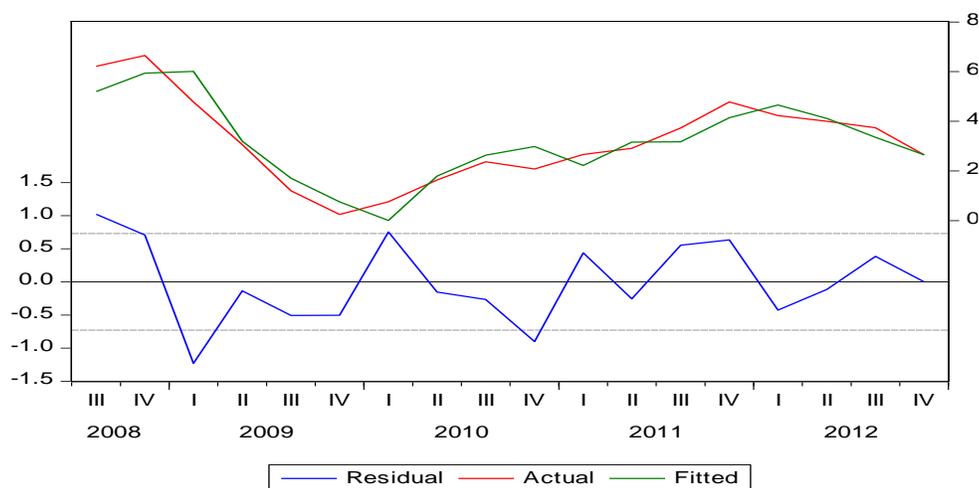


Tabla No 5***Periodo 2008q1-2012q4.***

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/21/19 Time: 19:12

Sample (adjusted): 2008Q3 2012Q4

Included observations: 18 after adjustments

Convergence achieved after 7 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	2.464303	1.166087	2.113310	0.0562
DESEMPLEO_SA	0.093406	0.121698	0.767525	0.4576
R-squared	0.877553	Durbin-Watson stat		1.972809
Adjusted R-squared	0.826534			

Elaboracion Propia.

Interpretación:

Como se muestra en la Tabla 5: Ante un aumento del 1% en la tasa de desempleo, la tasa de inflación aumenta en 0.093 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.457 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente no explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que la tasa de desempleo es no significativa con respecto a la tasa de inflación, es decir, la tasa de desempleo no ayuda a explicar a la tasa de inflación.

Se rechaza la hipótesis específica 3.2; con una ecuación econométrica:

$$\text{INFLACION} = 2.464 + 0.093 \text{DESEMPLEO_SA}$$

c) Evaluación del 3er Periodo: 2013q1 – 2017q4:

Gráfico No 7

Periodo 2013q1-2017q4.

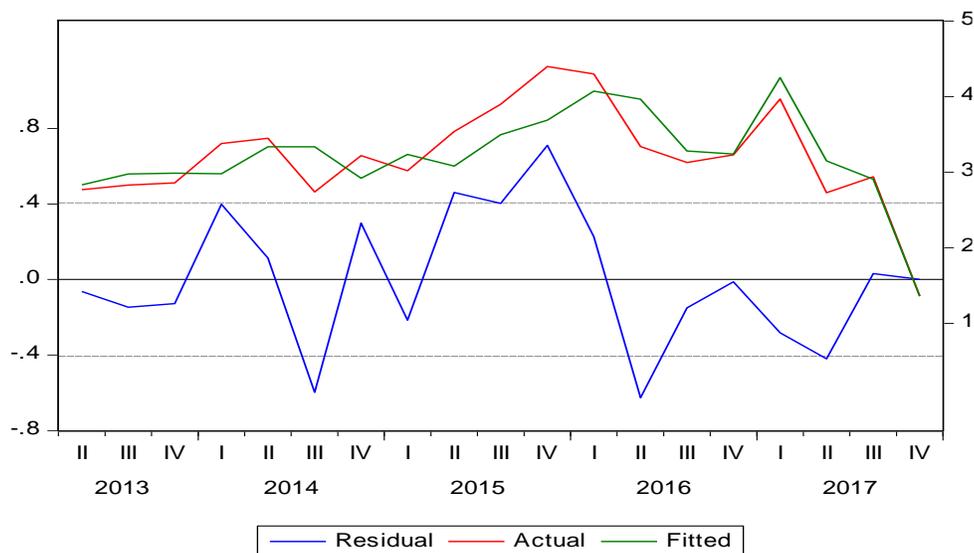


Tabla No 6

Periodo 2013q1-2017q4.

Dependent Variable: INFLACION

Method: Least Squares

Date: 03/21/19 Time: 19:55

Sample (adjusted): 2013Q2 2017Q4

Included observations: 19 after adjustments

Convergence achieved after 10 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	2.911888	1.199360	2.427867	0.0293
DESEMPLEO_SA	0.059187	0.174896	0.338414	0.7401
R-squared	0.722589	Durbin-Watson stat	1.730933	
Adjusted R-squared	0.643328			

Interpretación:

Ante un aumento del 1% en la tasa de desempleo, la tasa de inflación aumenta en 0.059 %. Desde un punto de vista estadístico podemos observar que, dada la probabilidad del 0.740 y bajo la regla de decisión de que si dicha probabilidad es menor a 0.05, la variable independiente no explica a la variable dependiente, por lo tanto, podemos concluir que la tasa de desempleo es no significativa con respecto a la tasa de inflación, es decir, la tasa de desempleo no ayuda a explicar a la tasa de inflación.

Se rechaza la hipótesis específica 3.3, con una ecuación econométrica:
 $INFLACION=2.911+0.059DESEMPLEO_SA$

DISCUSIÓN DE LOS RESULTADOS

1. A partir de los hallazgos encontrados rechazamos la hipótesis general que menciona que el impacto del desempleo en la inflación es inverso según la Curva de Philips en el Perú, periodo 2003-2017.

Estos resultados guardan relación con lo que sostiene Jiménez (2012) quien señala que En el año 1958 el maestro A. W. Phillips de la Escuela Económica de London, lanzo un escrito Económico “La relación entre el desempleo y la tasa de cambio de las tasas de salarios monetarios en el Reino Unido 1861-1957”, en la que demuestra, con una muestra aproximada de un siglo, un comportamiento indirecto entre el desempleo y la inflación en un corto plazo y no lineal.

Ello no es acorde con lo que en este estudio se halla.

2. A partir de los hallazgos encontrados rechazamos la primera hipótesis específica que establece que la tasa de inflación esperada impacta de manera positiva y significativa en la tasa de inflación actual según la Curva de Phillips ampliada, en la economía peruana, periodo 2003-2017

Estos resultados guardan relación con lo que sostiene Jiménez (2012) quien señala que “Al utilizarse una política económica expansiva, se reduce el desempleo y se incrementa la tasa de inflación, a causa de una inflación esperada”.

Ello no es acorde con lo que en este estudio se halla.

3. A partir de los hallazgos encontrados rechazamos la segunda hipótesis específica que establece que la relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo

constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017.

Estos resultados guardan relación con lo que sostiene Prado y Valencia (2017) quien señala que en el momento que la tasa de inflación esperada sea constante, a un corto plazo, el BCRP estima que la tasa de desempleo disminuye, se deduce que, la curva de Phillips presentaría una anomalía, podemos concluir que tal relación entre inflación y desempleo es nula. A largo plazo se tiene el mismo comportamiento en el desempleo y la informalidad en nuestra economía se incrementará de forma continua, por lo tanto la tasa de desempleo natural es constante, quiere decir que a largo plazo no hay opción de reciprocidad entre desempleo e inflación.

Ello es acorde con lo que en este estudio se halla.

4. A partir de los hallazgos encontrados rechazamos la tercera hipótesis específica que establece que existe una relación negativa y significativa entre la tasa de desempleo y la tasa de inflación según Curva de Phillips para la economía peruana, en periodos de 5 años: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4; 2013q1-2017q4.

Estos resultados guardan relación con lo que sostiene Guerrero (2007) quien señala que una de las herramientas que permite que nos aclare la relación entre inflación y desempleo es la curva de Phillips. Su aplicación tradicional no es usada muy frecuentemente para algunos países, incluido Inglaterra por algunas variantes. Se puede decir que, entre el aumento de salarios y el desempleo no fue de manera estadística significativa esto quiere decir que fue mínimamente explicada.

Ello no es acorde con lo que en este estudio se halla.

CONCLUSIONES

1. Se ha demostrado que (HIPOTESIS GENERAL), el desempleo se relaciona de manera inversa con la inflación, pero poco significativa, esto quiere decir que existen posibilidades de que no se cumpla siempre la teoría de la Curva de Phillips, ya que tiene una correlación débil en la economía peruana durante el periodo 2003 – 2017. (observarlo en Tabla N°1)
2. Se ha demostrado que (HIPOTESIS ESPECIFICA 1), la tasa de inflación esperada impacta de manera negativa a la tasa de inflación actual, y no es significativa en la tasa de inflación actual en la economía peruana, periodo 2003-2017, según la Curva de Phillips ampliada nos indica que es positiva, por lo tanto, se rechaza esta hipótesis. (observarlo en Tabla N°2)
3. Se ha demostrado que (HIPOTESIS ESPECIFICA 2), La relación explícita de la tasa de inflación y la tasa de desempleo no constituyen un instrumento eficiente en la política macroeconómica según Curva de Phillips para la economía peruana, periodo 2003-2017; ya que la teoría no se sujeta a la realidad. (observarlo en Tabla N°3)
4. Se ha demostrado que (HIPOTESIS ESPECIFICA 3), Existe una relación positiva y no significativa entre la tasa de desempleo y la tasa de inflación para nuestras tres etapas analizadas: 2003q1-2007q4; 2008q1-2012q4 y 2013q1-2017q4, según Curva de Phillips para la economía peruana, por lo tanto, se rechazan las tres hipótesis, ya que sus coeficientes no cumplen con el signo y la significancia de la teoría.

RECOMENDACIONES

1. Se recomienda que se incremente la investigación de la relación Inflación y Desempleo, ya sea utilizando la teoría de la curva de Phillips y/o utilizando otros modelos, herramientas econométricas para mejorar el análisis socioeconómico mejorando así la confianza al estimar este tipo de variables en estudio, enriqueciéndonos de teorías para la mejora de las políticas económicas del Perú.
2. También se recomienda a la autoridad monetaria que utilicen políticas para mejorar el control de la inflación manteniéndolo estable y a la vez incrementar la tasa de empleo. El Banco Central de Reserva del Perú debe optimizar los métodos de información, en las cuales los agentes económicos, puedan actuar frente a una inflación de manera rauda, para tener mejores decisiones con respecto a su inversión o consumo.
3. Controlar el desempleo de larga duración aplicando políticas activas de trabajo eficiente y bien enfocadas.
4. Por último, se recomienda Tomar en cuenta la presente investigación para futuros estudios con mayor profundidad acerca de la Inflación y Desempleo, ya que es de suma importancia para el gobierno y organismos responsables en la economía para garantizar el equilibrio en el país, y evitemos a futuro caer en una crisis económica.

Bibliografía

- Agudelo Tascón, L. F. (2016.). *Remesas y su relacion con variables macroeconómicas: efecto sobre el crecimiento económico, desempleo e inflacion en Colombia: 2001 - 2010 (Post - Grado)*. Universidad Complutense de Madrid, Madrid - España.
- Alfaro, R., Leyton, S., Meza, A., & Sáenz, I. (2012). *TESIS, "SATISFACCIÓN LABORAL Y SU RELACIÓN CON ALGUNAS VARIABLES OCUPACIONALES EN TRES MUNICIPALIDADES"*. Lima.
- Aliaga Huaynalaya, J. P. (2018). <https://repositorio.continental.edu.pe>. Obtenido de <https://repositorio.continental.edu.pe>: https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/continental/4906/2/IV_FCE_313_TE_Aliaga_Huaynalaya_2018.pdf
- Aliaga Huaynalaya, J. P. (2018.). *Inflacion y el crecimiento económico: Determinantes del desempleo en el Perú en los años 1980 - 2015 (Pre - Grado)*. Universidad Continental, Huancayo - Perú.
- Chi-Yi, C. (1990). *Economía laboral contemporanea Teorias y políticas*. Caracas, Venezuelas: Academia nacional de ciencias económicas.
- Cortés, M., & Iglesias, M. (2004). *Generalidades sobre Metodología de la Investigación*. Ciudad del Carmen, Campeche, México: Universidad Autónoma del Carmen.
- Coutiño G, A. (10 de Marzo de 2016). <https://es.scribd.com>. Obtenido de <https://es.scribd.com>: <https://es.scribd.com/document/302484482/EI-Desempleo-Como-Problema-Economico-y-Social>
- Cudrado, J., & otros. (2010). *Política Economica: Elaboracion, objetivos e instrumentos (4ta Edicion)*. Madrid, España: MC Graw Hill.
- Elizalde, E. (2012). *Macroeconomía*. Mexico: Red Tercer Milenio.
- Gutierrez, O., & Zurita, A. (2006). Sobre la Inflacion. *Perspectivas*, 81-115.

- Heath, J. (2012). *Lo que indican los indicadores*. México: Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
- Jiménez, F. (2012). *Elementos de teoría y política macroeconómica para una economía abierta*. Lima, Perú: Fondo Editorial - Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Krugman, P., & Wells, R. (2007). *Macroeconomía. Introducción a la Economía*. Barcelona, España: Reverté S.A.
- Lacalle, D. (2014.). *Inflación y desempleo en la Union Europea (Post - Grado)*. Universidad Católica de Valencia, Valencia - España.
- Martinez, V. (2007). *Cuerpo de profesores de Enseñanza Secundaria Economía: Temario: Volumen II*. Sevilla, España: MAD.
- Merino Zelada, F. B. (2017.). *Incidencia del esquema de metas de inflación en el crecimiento económico: Caso peruano 2002 - 2014 (Post - Grado)*. Universidad Nacional de Cajamarca, Cajamarca - Perú.
- Núñez Caballero, J. M. (2015). <https://hera.ugr.es>. Obtenido de <https://hera.ugr.es>: <https://hera.ugr.es/tesisugr/25636406.pdf>
- Parkin, M., Esquivel, G., & Muñoz, M. (2007). *Macroeconomía Version para Latinoamerica (Séptima Edición)*. México: Pearson Educacion.
- Rios Rivera, A. M. (2009). <https://repositorio.umsa.bo>. Obtenido de <https://repositorio.umsa.bo>: <https://repositorio.umsa.bo/bitstream/handle/123456789/2122/T-1099.pdf?sequence=2&isAllowed=y>
- Russian Sarela, P. L., & Salvatierra, R. R. (2017). *INFLACIÓN, DESEMPLEO Y CURVA DE PHILLIPS DE LA ECONOMIA PERUANA 1980 - 2015. (TESIS PREGRADO)*. Ayacucho, Perú. Obtenido de <http://repositorio.unsch.edu.pe>: http://repositorio.unsch.edu.pe/bitstream/handle/UNSCH/1644/Tesis%20E181_Pra.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Samuelson, N. (2006). *Economía. Decimoctava Edición*. Madrid, España: McGraw-Hill Interamericana.
- Sánchez Barcenas, H. (2016.). *Niveles de aversión sobre la inflación y su impacto en la función de pérdida social en México. (Post - Grado)*. Insitituto Politécnico Nacional, Ciudad de México - México.
- Silva Ruiz, T. (2012). <http://repositorio.unas.edu.pe>. Obtenido de <http://repositorio.unas.edu.pe>:
<http://repositorio.unas.edu.pe/bitstream/handle/UNAS/558/T.EC-52.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Tejada, G. (2013.). *Análisis de la inflación y la conducción de la Política Monetaria en Republica Dominicana. (Post - Grado)*. Pontificia Universidad Catolica de Chile, Región Metropolitana - Chile.
- Tenorio Manayay, D. (2005.). *Inflación y crecimiento económico: el caso peruano (1951 - 2002) (Pre-grado)*. Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Lima - Perú.
- Triunfo, & otros. (2003). *Economía para no Economistas*. Montevideo, Uruguay: Departamento de Sociología, Facultad de Ciencias Sociales, Universidad de la República.
- Vargas Peña, M. (2016.). *El control de la inflación y su efecto sobre el crecimiento económico de Bolivia en el periodo 2000 - 2012. (Pre - Grado)*. Universidad Mayor de San Andres, La Paz - Bolivia.
- Vera Villalta, L. F. (2017.). *La inflación y la tasa de interés de referencia (Pre - Grado)*. Universidad Nacional del Altiplano, Puno - Perú.
- YARELI ALEIDALI, M. Á. (2016). <http://ri.uaemex.mx>. Obtenido de <http://ri.uaemex.mx>:
<http://ri.uaemex.mx/bitstream/handle/20.500.11799/64528/-TESIS%20-%20VF.pdf?sequence=1>

ANEXOS

ANEXO N° 01

DESEMPLEO			
Periodo	tasa	Periodo	tasa
2003q1	10	2010q3	7.6
2003q2	9.3	2010q4	7.2
2003q3	9	2011q1	9.4
2003q4	9.4	2011q2	7.3
2004q1	10.6	2011q3	7.3
2004q2	9.5	2011q4	7
2004q3	8.9	2012q1	8.7
2004q4	8.7	2012q2	6.3
2005q1	11.3	2012q3	6.6
2005q2	9.7	2012q4	5.6
2005q3	9.3	2013q1	6.4
2005q4	8	2013q2	5.8
2006q1	9	2013q3	5.9
2006q2	8.9	2013q4	5.7
2006q3	8.5	2014q1	6.9
2006q4	7.4	2014q2	5.7
2007q1	9.8	2014q3	5.6
2007q2	8.3	2014q4	5.6
2007q3	8.2	2015q1	7
2007q4	7.5	2015q2	6.8
2008q1	9.3	2015q3	6.4
2008q2	7.9	2015q4	5.7
2008q3	8.5	2016q1	7.2
2008q4	7.8	2016q2	7
2009q1	9.3	2016q3	6.5
2009q2	8.5	2016q4	6.2
2009q3	7.8	2017q1	7.7
2009q4	7.9	2017q2	6.9
2010q1	9.2	2017q3	6.4
2010q2	7.6	2017q4	6.5

ANEXO N° 02

INFLACION			
Periodo	tasa	Periodo	tasa
2003q1	10.6	2010q3	7.9
2003q2	9.1	2010q4	6.6
2003q3	8.2	2011q1	7.5
2003q4	9.7	2011q2	7.3
2004q1	10.2	2011q3	8.2
2004q2	8.6	2011q4	7.9
2004q3	9.1	2012q1	8.9
2004q4	8.8	2012q2	6.2
2005q1	10.4	2012q3	6
2005q2	9.1	2012q4	5.2
2005q3	9.3	2013q1	5.2
2005q4	7.6	2013q2	5.5
2006q1	7.7	2013q3	6.6
2006q2	8	2013q4	6.5
2006q3	8.2	2014q1	6.4
2006q4	7.5	2014q2	5.9
2007q1	8.3	2014q3	5.1
2007q2	7.6	2014q4	5.5
2007q3	8.4	2015q1	5.9
2007q4	6.9	2015q2	5.4
2008q1	8	2015q3	6.3
2008q2	7.4	2015q4	6.2
2008q3	7.7	2016q1	7.1
2008q4	8.1	2016q2	6.7
2009q1	8.2	2016q3	5.7
2009q2	8.3	2016q4	7
2009q3	6.8	2017q1	7
2009q4	8.9	2017q2	8
2010q1	7.7	2017q3	7.2
2010q2	7.2	2017q4	6.9

ANEXO N° 03

INFLACION ESPERADA			
Periodo	tasa	Periodo	tasa
2003q1	8.9	2010q3	7.2
2003q2	10.6	2010q4	7.9
2003q3	9.1	2011q1	6.6
2003q4	8.2	2011q2	7.5
2004q1	9.7	2011q3	7.3
2004q2	10.2	2011q4	8.2
2004q3	8.6	2012q1	7.9
2004q4	9.1	2012q2	8.9
2005q1	8.8	2012q3	6.2
2005q2	10.4	2012q4	6
2005q3	9.1	2013q1	5.2
2005q4	9.3	2013q2	5.2
2006q1	7.6	2013q3	5.5
2006q2	7.7	2013q4	6.6
2006q3	8	2014q1	6.5
2006q4	8.2	2014q2	6.4
2007q1	7.5	2014q3	5.9
2007q2	8.3	2014q4	5.1
2007q3	7.6	2015q1	5.5
2007q4	8.4	2015q2	5.9
2008q1	6.9	2015q3	5.4
2008q2	8	2015q4	6.3
2008q3	7.4	2016q1	6.2
2008q4	7.7	2016q2	7.1
2009q1	8.1	2016q3	6.7
2009q2	8.2	2016q4	5.7
2009q3	8.3	2017q1	7
2009q4	6.8	2017q2	7
2010q1	8.9	2017q3	8
2010q2	7.7	2017q4	7.2

ANEXO N° 04

